

Copper Mountain Mining gibt Ergebnisse für viertes Quartal und Gesamtjahr 2018 bekannt

Vancouver, British Columbia - 15. Februar 2019

Copper Mountain Mining Corporation (TSX: CMMC | ASX:C6C) (das "Unternehmen" oder "Copper Mountain" - <http://www.rohstoff-tv.net/c/mid,3074,Firmenpraesentationen/?v=298856>) gibt die Ergebnisse des vierten Quartals und des Gesamtjahres 2018 bekannt. Alle Währungen sind in kanadischen Dollar angegeben, sofern nicht anders angegeben. Alle Ergebnisse werden zu 100% berichtet. Der Jahresabschluss der Gesellschaft und die Management Discussion & Analysis ("MD&A") sind verfügbar unter www.CuMtn.com und www.sedar.com.

VIERTES QUARTAL 2018 UND GESAMTJAHR 2018 HÖHEPUNKTE

- Die Produktion im vierten Quartal 2018 war das stärkste Quartal des Jahres, mit einer Steigerung der Produktion um 9,7% gegenüber dem Vorjahr auf 24,5 Millionen Pfund Kupferäquivalent (bestehend aus 20,6 Millionen Pfund Kupfer, 8.124 Unzen Gold und 62.711 Unzen Silber).
- Die Produktion im Gesamtjahr 2018 entsprach den Erwartungen und stieg gegenüber dem Vorjahr um 4,6% auf 92,4 Mio. Pfund Kupferäquivalent (bestehend aus 78,8 Mio. Pfund Kupfer, 28.250 Unzen Gold und 273.913 Unzen Silber).
- Die Cash-Kosten C1 für das vierte Quartal sanken im Vergleich zum Vorjahr um 13% auf 1,60 US-Dollar pro Pfund produziertes Kupfer und im Gesamtjahr 2018 sanken die Cash-Kosten C1 um 4% gegenüber dem Vorjahr auf 1,77 US-Dollar pro Pfund produziertes Kupfer.
- Der Umsatz für das vierte Quartal betrug 73,1 Mio. US-Dollar aus dem Verkauf von 19,4 Mio. Pfund Kupfer, 7.475 Unzen Gold und 69.761 Unzen Silber und der Umsatz für das Gesamtjahr 2018 betrug 296,0 Mio. US-Dollar aus dem Verkauf von 79,2 Mio. Pfund Kupfer, 26.799 Unzen Gold und 284.086 Unzen Silber, ohne Preisanpassungen.
- Der bereinigte Gewinn je Aktie lag im vierten Quartal bei (0,01 US-Dollar) und im Jahr bei 0,02 US-Dollar.
- Der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit betrug im vierten Quartal 28,8 Mio. US-Dollar und 51,3 Mio. US-Dollar für das Gesamtjahr 2018.
- Im Jahr 2018 stiegen die Mineralreserven in der Copper Mountain Mine und eine vorläufige wirtschaftliche Bewertung (PEA) von New Ingerbelle wurde abgeschlossen, was zu einem Barwert nach Steuern (8%) von 390 Mio. USD führte. Auch wurde eine Machbarkeitsstudie für das Eva Copper Project abgeschlossen, was zu einem Barwert nach Steuern (8%) von 256 Mio. USD führte.

"Im Jahr 2018 haben wir uns darauf konzentriert, ein starkes Fundament für das Wachstum unseres Unternehmens zu schaffen", sagte der Präsident und CEO von Copper Mountain, Gil Clausen. "Die Copper Mountain Mine beendete das Jahr voll im Plan über alle Kennzahlen. Wir erstellen auch einen integrierten Minenplan, der die Lagerstätte New Ingerbelle in den Minenplan Copper Mountain einbezieht und die

Lebensdauer der Mine verdoppeln kann. Die Lagerstätte New Ingerbelle bietet das Potenzial, durch die Hinzufügung einer risikoarmen und kostengünstigen Produktion einen erheblichen Mehrwert zu schaffen, insbesondere da wir einen Expansionsplan für das Werk evaluieren, der eine Erhöhung der Produktion in unserem bestehenden Werk im Rahmen unserer derzeitigen Betriebs- und Umweltgenehmigungen ermöglichen könnte. Wir gehen davon aus, dass wir diesen integrierten Minenplan abschließen und im ersten Quartal 2019 einen neuen technischen Bericht für unsere Kupferbergwerke veröffentlichen werden."

ZUSAMMENFASSENDE FINANZERGEBNISSE

Ergebnisse & Highlights (100%)	Drei Monate bis Ende		Geschäftsjahre	
	31. Dezember		31. Dezember	
	2018	2017	2018	2017
(In Tausend CDN\$, mit Ausnahme der Beträge pro Aktie)	\$	\$	\$	\$
Finanzen				
Umsatzerlöse	73,149	85,687	296,019	304,080
Bruttogewinn	7,896	20,013	25,306	59,095
Bruttogewinn vor Abschreibungen ⁽¹⁾	18,089	34,966	76,352	110,586
Reingewinn (-verlust)	(18,982)	23,538	(26,876)	67,339
Gewinn (Verlust) pro Aktie - unverwässert	\$(0.09)	\$0.12	\$(0.13)	\$0.36
Bereinigter Reingewinn (Verlust) ⁽¹⁾	(1,400)	25,311	3,377	46,598
Bereinigtes (Verlust) Ergebnis je Aktie - unverwässert	\$(0.01)	\$0.19	\$0.02	\$0.35
EBITDA ⁽¹⁾	(234)	31,564	40,685	122,504
Bereinigtes EBITDA	17,348	33,337	85,841	90,692
Cashflow aus Geschäftstätigkeit	28,777	17,445	51,266	57,274
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente - Ende des Jahres			46,123	45,133

1) Non-GAAP-Performance-Messung. Siehe Copper Mountain's Q4 2018 MD&A für Details.

Viertes Quartal 2018 Finanzübersicht

Das Unternehmen wies für Q4 2018 einen Bruttogewinn von 7,9 Mio. US-Dollar aus, verglichen mit 20,0 Mio. US-Dollar für Q4 2017, und einen Nettoverlust von 19,0 Mio. US-Dollar in Q4 2018, verglichen mit einem Nettogewinn von 23,5 Mio. US-Dollar in Q4 2017. Der Anstieg des Nettoverlustes aus dem Jahresüberschuss war in erster Linie auf einen nicht zahlungswirksamen Währungsverlust in Höhe von 14,7 Mio. US-Dollar zurückzuführen, verglichen mit einem nicht zahlungswirksamen, nicht zahlungswirksamen, nicht zahlungswirksamen Währungsverlust in Höhe von 1,8 Mio. US-Dollar für das vierte Quartal 2017, einer Veränderung von rund 12,9 Mio. US-Dollar, die hauptsächlich auf die Schulden des Unternehmens zurückzuführen war, die auf US-Dollar lauten. Der Anstieg des Jahresfehlbetrags ist auch auf geringere Umsätze und im Vergleich zum Vorjahr höhere Herstellungskosten zurückzuführen.

Das Unternehmen erzielte beim Verkauf von 19,4 Millionen Pfund Kupfer, 7.475 Unzen Gold und 69.761 Unzen Silber einen Umsatz von 73,1 Millionen US-Dollar, abzüglich Preisanpassungen und Behandlungskosten, basierend

auf einem durchschnittlichen realisierten Kupferpreis von 2,81 US-Dollar pro Pfund. Im Vergleich dazu lag der Umsatz im vierten Quartal 2017 bei 85,7 Mio. US-Dollar, abzüglich Preisanpassungen und Behandlungskosten, beim Verkauf von Kupfer, 5.622 Unzen Gold und 67.359 Unzen Silber an 18,1 Mio. Pfund und basierend auf einem durchschnittlich erzielten Kupferpreis von 3,12 US-Dollar pro Pfund für das vierte Quartal 2017. Trotz höherer Umsätze war der niedrigere Umsatz gegenüber dem Vorjahr das Ergebnis eines um 10% niedrigeren realisierten Kupferpreises im vierten Quartal 2018 im Vergleich zum vierten Quartal 2017 und einer Mark-to-Market-Anpassung von negativen 2,4 Mio. US-Dollar im Vergleich zu einer positiven Mark-to-Market-Anpassung von 10,3 Mio. US-Dollar im vierten Quartal 2017.

Die Umsatzkosten für Q4 2018 sanken leicht auf 65,2 Mio. USD gegenüber 65,7 Mio. USD im vierten Quartal 2017, obwohl im vierten Quartal 2018 mehr Konzentrat verkauft wurde als im vierten Quartal 2017. Dies liegt daran, dass im vierten Quartal 2017 eine Abschreibung in Höhe von 10,8 Mio. US-Dollar auf den minderwertigen Lagerbestand vorgenommen wurde, der in den Umsatzkosten enthalten war.

Die Explorationsausgaben beliefen sich im vierten Quartal 2018 auf 1,2 Millionen US-Dollar, einschließlich der Exploration in Australien und British Columbia.

Gesamtjahr 2018 Finanzübersicht

Das Unternehmen wies 2018 einen Bruttogewinn von 25,3 Mio. US-Dollar aus, verglichen mit 59,1 Mio. US-Dollar im Jahr 2017, und einen Nettoverlust im Jahr 2018 von 26,9 Mio. US-Dollar, verglichen mit einem Nettogewinn von 67,3 Mio. US-Dollar im Jahr 2017. Der Anstieg des Nettoverlustes im Jahr 2018 gegenüber dem Jahresüberschuss im Jahr 2017 war in erster Linie auf einen nicht zahlungswirksamen, nicht zahlungswirksamen, nicht realisierten Währungsverlust in Höhe von 23,8 Mio. USD im Jahr 2018 zurückzuführen, verglichen mit einem nicht zahlungswirksamen, nicht realisierten Wechselkursgewinn in Höhe von 20,9 Mio. USD im Jahr 2017, einer Veränderung von rund 45 Mio. USD, die hauptsächlich auf die Schulden des Unternehmens zurückzuführen war, die auf US-Dollar lauten. Der Anstieg des Jahresfehlbetrags ist auch auf geringere Umsätze und im Vergleich zum Vorjahr höhere Herstellungskosten zurückzuführen.

Das Unternehmen erzielte 2018 einen Umsatz von USD 296,0 Mio. abzüglich Preisanpassungen und Behandlungskosten beim Verkauf von 79,2 Mio. Pfund Kupfer, 26.799 Unzen Gold und 284.086 Unzen Silber, basierend auf einem durchschnittlich realisierten Kupferpreis von USD 2,98 pro Pfund. Dies steht im Vergleich zu einem Umsatz von 304,1 Millionen US-Dollar im Jahr 2017, abzüglich Preisanpassungen und Behandlungskosten, beim Verkauf von 73,9 Millionen Pfund Kupfer, 23.969 Unzen Gold und 260.493 Unzen Silber, basierend auf einem durchschnittlichen realisierten Preis des realisierten Kupferpreises von 2,82 US-Dollar pro Pfund. Wie nach IFRS erforderlich, enthielt der Umsatz 2017 eine positive Mark zur Marktanpassung von 10,7 Mio. USD für ausstehende, noch nicht abgerechnete Lieferungen zum Jahresende, verglichen mit einer negativen Mark to Market Anpassung von 0,9 Mio. USD für 2018 für offene Lieferungen zum Jahresende.

Die Umsatzkosten für 2018 stiegen um 26 Mio. USD auf 270,7 Mio. USD gegenüber 245,0 Mio. USD im Jahr 2017. Dieser Anstieg ist zu einem kleinen Teil auf höhere Kosten für Dieselkraftstoff, Wartung und Strom zurückzuführen, vor allem aber auf die Veränderung des Erzlagerbestands mit einem Rückgang von 13,1 Mio. USD im Jahr 2018, der den Umsatzkosten belastet wurde, verglichen mit einem Anstieg von 14,0 Mio. USD im Jahr 2017, der dem Erzlagerbestand belastet wurde. Der Abbau von Erzvorräten im Laufe des Jahres ist das Ergebnis

einer verstärkten Erschließung, da die Copper Mountain Mine beginnt, höherwertige Bereiche der Grube für die kommenden Jahre freizulegen. Wie nach IFRS erforderlich, werden einige dieser zusätzlichen Kosten für das Strippen aktiviert, wenn das Perioden-Stripperverhältnis die Lebensdauer des Minen-Stripperverhältnisses von 2:1 übersteigt.

Die Explorationsausgaben für das Gesamtjahr 2018 beliefen sich auf 6,5 Millionen US-Dollar, einschließlich der Exploration in Australien und British Columbia.

ZUSAMMENFASSUNG DER BETRIEBSERGEBNISSE

	Q4 2018	Q4 2017	Jährlich 2018	Jährlich 2017
<i>Kupferbergwerk (100% Basis)</i>				
Meins:				
Insgesamt geförderte Tonnen (in Tausend)	19,730	18,998	74,337	72,597
Erz Tonnen abgebaut (000's)	4,407	7,370	20,567	26,204
Abfalltonnen (000's)	15,323	11,628	53,770	46,393
Abisoliervverhältnis	3.48	1.58	2.61	1.77
Fräse:				
Gewonnene Tonnen (000's)	3,873	3,692	14,535	14,086
Futterqualität (Cu%)	0.30	0.32	0.31	0.32
Erholung (%)	81.0	75.1	79.8	77.2
Betriebszeit (%)	96.0	93.4	92.6	90.3
Tonnen gefräst (TPD)	42,098	40,130	39,822	38,592
Produktion:				
Kupfer (000's lbs)	20,628	19,556	78,847	75,791
Gold (oz)	8,124	5,206	28,250	23,633
Silber (oz)	62,711	70,384	273,913	277,094
Vertrieb:				
Kupfer (000's lbs)	19,431	18,091	79,195	73,860
Gold (oz)	7,475	5,622	26,799	23,969
Silber (oz)	69,761	67,359	284,086	260,493
Kosten und Preise				
Gesamtbetriebskosten (C1) pro Pfund produziertem Kupfer (US\$) ⁽¹⁾	\$1.60	\$1.85	\$1.77	\$1.84
All-in-Sustaining- Kosten pro Pfund produziertem Kupfer (US\$) ^(1,2)	\$1.90	\$1.99	\$2.13	\$2.00
Durchschnittlich realisierter Kupferpreis (US\$)	\$2.81	\$3.12	\$2.98	\$2.82

(1) Non-GAAP-Performance-Messung. Siehe Copper Mountain's Q4 2018 MD&A für Details.

(2) Die Kupferbarkosten wurden zu den branchenweit anerkannten Kennzahlen der Gesamtbetriebskosten (C1) aktualisiert, und mit der Hinzufügung von All in Sustaining Costs pro Pfund produziertem Kupfer geht das Unternehmen davon aus, dass diese Offenlegung die vollen Kosten der Kupferproduktion im Zusammenhang mit der Copper Mountain-Mine darstellen und Schritte unternehmen wird, um die Vergleichbarkeit der Peer Group weiter zu verbessern. Weitere Informationen zu diesen Berechnungen finden Sie im Abschnitt Non-GAAP-Performance-Kennzahlen in diesem MD&A.

Überprüfung der Betriebsergebnisse im vierten Quartal 2018

Im vierten Quartal 2018 produzierte die Copper Mountain Mine 20,6 Millionen Pfund Kupfer, 8.124 Unzen Gold und 62.711 Unzen Silber im Vergleich zu 19,6 Millionen Pfund Kupfer, 5.206 Unzen Gold und 70.384 Unzen Silber im vierten Quartal 2017. Erhöhte Wiedereinziehungen bei allen Metallen und ein Anstieg der gefrästen Tonnen um 5% führten zu starken Produktionsergebnissen im vierten Quartal 2018 und zum stärksten Quartal der Kupfer- und Goldproduktion im Jahr 2018. Die erhöhte Goldproduktion ist auf die neue Flash-Float-Schaltung zurückzuführen, die in der zweiten Jahreshälfte 2018 installiert wurde.

Die Gesamtbetriebskosten (C1) für Q4 2018 betragen 1,60 US-Dollar pro Pfund produziertes Kupfer und lagen damit 13% unter den C1-Kosten für Q4 2017 von 1,85 US-Dollar pro Pfund produziertes Kupfer. Die Verbesserung der Kosten im Vergleich zum Vorjahr ist auf mehrere Faktoren zurückzuführen, darunter eine um 5% höhere Kupferproduktion im Quartal, einen Rückgang der Gesamtbetriebskosten im vierten Quartal 2018 und eine Abschwächung des Kanadischen Dollars gegenüber dem US-Dollar, die bei der Umrechnung der C1-Kosten in US-Dollar verwendet wurde. Es ist zu beachten, dass im Wesentlichen alle Betriebskosten des Unternehmens in kanadischen Dollar berechnet werden. Der Rückgang der C1-Kosten wird auch durch die Höhe des verzögerten Strippens in der Periode beeinflusst, da diese überschüssigen Strippkosten als Investitionen behandelt werden. Aktivierte Ausziehungskosten werden in den All-in-Sustaining-Kosten (AISC) erfasst und nicht in den C1-Kosten enthalten. Der Gesamtbarwert des aufgeschobenen Strippens im vierten Quartal 2018 betrug 4,6 Mio. US-Dollar im Vergleich zu Null im vierten Quartal 2017.

Überblick Betriebsergebnisse für das Gesamtjahr 2018

Im Jahr 2018 erreichte die Copper Mountain Mine ihre Jahresprognose für die Kupferproduktion und produzierte 78,8 Millionen Pfund Kupfer, 28.250 Unzen Gold und 273.913 Unzen Silber, verglichen mit 75,8 Millionen Pfund Kupfer, 23.633 Unzen Gold und 277.094 Unzen Silber im Jahr 2017. Dies entspricht einem Anstieg von 4% für Kupfer, 19% für Gold und einem leichten Rückgang der Silberproduktion um 1%. Der Anstieg der Kupfer- und Goldproduktion gegenüber dem Vorjahr ist auf verbesserte Ausbeuten und den Walzendurchsatz im Jahr 2018 zurückzuführen, der durch die Vermahlung niedrigerer Qualitäten im Jahr 2018 leicht ausgeglichen wurde. Die verbesserte Ausbeute in der Fabrik ist auf die Installation des neuen Flash-Flotationskreislaufs im dritten Quartal 2018 zurückzuführen. Die Wiedereinziehungen trugen zu einem starken jährlichen Produktionsergebnis bei, das einen Anstieg der insgesamt gefrästen Tonnen um 3% beinhaltete.

Die Gesamtkosten von C1 für 2018 betragen 1,77 US-Dollar pro Pfund produziertes Kupfer und lagen damit 4% unter den Kosten von C1 für 2017 von 1,84 US-Dollar. Die Verbesserung der Kosten pro Pfund ist das Ergebnis einer höheren Kupferproduktion im Jahr 2018 und leicht niedrigerer Gesamtbetriebskosten im Vergleich zu 2017, unter Berücksichtigung der Kosten im Zusammenhang mit gestiegenen niedriggradigen Lagerbeständen im Jahr 2017, wie es nach IFRS erforderlich ist. Der Rückgang der C1-Kosten wurde auch durch die im Berichtsjahr erfolgte Abgrenzung des Strippens beeinflusst, da diese Bergbaupreise als Investitionen behandelt und nach IFRS abgegrenzt werden. Aktivierte Ausbrechkosten werden im AISC erfasst und nicht in den C1-Kosten enthalten. Der Gesamtbarwert des aufgeschobenen Strippens betrug 2018 20,2 Mio. USD gegenüber 1,5 Mio. USD im Jahr 2017.

Q4 2018 FINANZ- UND BETRIEBSERGEBNIS TELEFONKONFERENZ UND WEBCAST

Das Unternehmen wird am Freitag, den 15. Februar 2019 um 7:30 Uhr (Pacific Standard Time) eine Telefonkonferenz für das Management abhalten, um die Finanz- und Betriebsergebnisse des vierten Quartals 2018 zu diskutieren.

Live-Einwahlinformationen

Toronto und international: 1 (647) 427-7450

Nordamerika (gebührenfrei): 1 (888) 231-8191

Um an der Webübertragung live per Computer teilzunehmen, gehen Sie zu:

<https://event.on24.com/wcc/r/1912233/DA8D8425873C22105A0E0F317371DD61>

Wiedergabe von Anrufinformationen

Toronto und international: 1 (416) 849-0833 Passcode: 5973748

Nordamerika (gebührenfrei): 1 (855) 859-2056 Passcode: 5973748

Die Aufzeichnung der Telefonkonferenz ist am 15. Februar 2019 von 12:30 Uhr (PST) bis 20:59 Uhr (PST) am 22. Februar 2019 verfügbar. Ein Archiv des Audio-Webcasts wird auch auf der Website des Unternehmens unter <http://www.cumtn.com> verfügbar sein.

Über Copper Mountain Mining Corporation

Das Flaggschiff von Copper Mountain ist die zu 75% im Besitz der Copper Mountain Mine im Süden von British Columbia nahe der Stadt Princeton. Die Copper Mountain Mine produziert etwa 100 Millionen Pfund Kupferäquivalent pro Jahr mit einer großen Ressource, die seitlich und in der Tiefe offen bleibt. Copper Mountain verfügt auch über das genehmigte Eva Copper Project in Queensland, Australien, in der Entwicklungsphase und ein umfangreiches, 397.000 Hektar großes, sehr perspektivisches Landpaket im Gebiet des Mount Isa. Weitere Informationen finden Sie auf der Internetseite des Unternehmens unter www.CuMtn.com.

Im Namen des Vorstands von

COPPER MOUNTAIN MINING

"Gil Clausen"

Gil Clausen, P.Eng.

Vorstandsvorsitzender

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

Letitia Wong, Vizepräsidentin Unternehmensentwicklung & Investor Relations

604-682-2992 E-Mail: letitia.wong@cumtn.com oder

Dan Gibbons, Investor Relations 604-682-2992 ext. 238 E-Mail: Dan@CuMtn.com

In Europa:

Swiss Resource Capital AG

Jochen Staiger

info@resource-capital.ch

www.resource-capital.ch

Website: www.CuMtn.com

Vorsichtshinweis zu zukunftsgerichteten Aussagen

Diese Pressemitteilung kann zukunftsgerichtete Aussagen und zukunftsgerichtete Informationen (zusammen "zukunftsgerichtete Aussagen") im Sinne der geltenden Wertpapiergesetze enthalten. Alle Aussagen, mit Ausnahme von Aussagen über historische Fakten, sind zukunftsgerichtete Aussagen. Im Allgemeinen können zukunftsgerichtete Aussagen durch die Verwendung von Begriffen wie "Pläne", "erwartet", "schätzt", "beabsichtigt", "erwartet", "glaubt" oder Variationen solcher Wörter oder Aussagen, dass bestimmte Handlungen, Ereignisse oder Ergebnisse "möglicherweise", "könnte", "würde", "könnte", "könnte", "könnte", "könnte", "könnte", "eintreffen" oder "erreicht werden". Zukunftsgerichtete Aussagen beinhalten Risiken, Unsicherheiten und andere Faktoren, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen und Chancen wesentlich von denen abweichen, die in solchen zukunftsgerichteten Aussagen impliziert sind. Faktoren, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von diesen zukunftsgerichteten Aussagen abweichen, sind die erfolgreiche Erkundung der Grundstücke des Unternehmens in Kanada und Australien, die Zuverlässigkeit der in dieser Pressemitteilung genannten historischen Daten und die Risiken, die in den öffentlichen Dokumenten von Copper Mountain, einschließlich jeder Managementdiskussion und -analyse, dargelegt sind, die auf SEDAR unter www.sedar.com veröffentlicht wurden. Obwohl Copper Mountain der Ansicht ist, dass die bei der Erstellung der zukunftsgerichteten Aussagen verwendeten Informationen und Annahmen angemessen sind, sollte kein übermäßiges Vertrauen in diese Aussagen gesetzt werden, die nur zum Zeitpunkt dieser Pressemitteilung gelten, und es kann keine Gewähr dafür übernommen werden, dass solche Ereignisse in den angegebenen Zeiträumen oder überhaupt eintreten werden. Sofern nicht gesetzlich vorgeschrieben, lehnt Copper Mountain jegliche Absicht oder Verpflichtung ab, zukunftsgerichtete Aussagen zu aktualisieren oder zu überarbeiten, sei es aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus anderen Gründen.

Copper Mountain Mining Corporation (Kupferbergbau)

Konsolidierte Bilanzen

(In Tausenden von kanadischen Dollar)

	31. Dezember, 2018	31. Dezember 2017
	\$	\$
Vermögenswerte		
Umlaufvermögen		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	46,123	45,133
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und Rechnungsabgrenzungsposten	18,923	29,314
Inventarisierung	55,801	68,135
	120,847	142,582
Aktiviert Abschlusskosten	-	1,121
Rückforderungsgarantien	8,752	8,228
Aktive latente Steuern	13,980	10,956
Sachanlagevermögen	448,237	414,041
Geringfügige Lagerbestände	109,846	91,021
	701,662	667,949
Verbindlichkeiten		
Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und passive Rechnungsabgrenzungen	37,494	42,122
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	69,026	43,633
Kurzfristiger Teil der langfristigen Verbindlichkeiten	52,956	48,649
Laufende Steuerverbindlichkeiten	622	1,285
	160,098	135,689
Rückstellungen	6,571	6,521
Zinsswapverbindlichkeit	601	2,081
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	229,001	258,373
Latente Steuerverbindlichkeiten	2,135	-
	398,406	402,664
Eigenkapital		
Den Aktionären der Gesellschaft zuzurechnen:		
Aktienkapital	263,822	195,670
Beitragsüberschüsse	17,378	15,724
Kumulierter sonstiger Gesamtverlust	(1,655)	-
Bilanzverlust	(48,030)	(25,693)
	231,515	185,701
Nicht beherrschende Anteile	71,741	79,584
Total Eigenkapital	303,256	265,285
	701,662	667,949

Copper Mountain Mining Corporation (Kupferbergbau)
Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung und Gesamtergebnisrechnung
Für die Geschäftsjahre zum 31. Dezember 2018 und 2017
(In Tausend kanadischen Dollar, außer Anzahl und Gewinn pro Aktie)

	2018 \$	2017 \$
Umsatzerlöse	296,019	304,080
Umsatzkosten	(270,713)	(244,985)
Bruttogewinn	25,306	59,095
Allgemeines und Verwaltung	(10,990)	(6,757)
Immobilienuntersuchung	-	(35)
Aktienbasierte Vergütung	(1,605)	(2,152)
Ergebnis der Betriebstätigkeit	12,711	50,151
Finanzierungserträge	582	319
Finanzierungsaufwand	(15,564)	(13,070)
Unrealisierte Gewinne (Verluste) aus Zinsswaps	716	(87)
Fremdwährungsgewinne (-verluste)	(23,788)	20,949
(Verlust) Ergebnis vor Steuern	(25,343)	58,262
Laufender Steueraufwand für Ressourcen	(1,217)	(1,879)
Latente Ertrags- und Ressourcensteuern (Aufwand) Verwertung	(316)	10,956
Reingewinn (-verlust)	(26,876)	67,339
Sonstiges Gesamtergebnis		
Ausgleichsposten aus der Fremdwährungsumrechnung	(1,655)	-
Gesamtergebnis der Periode	(28,531)	67,339
Reingewinn (-verlust) und Gesamtergebnis (-verlust), die auf:		
Aktionäre der Gesellschaft	(22,337)	47,963
Nicht beherrschende Anteile	(4,539)	19,376
	(26,876)	67,339
(Verlust) Gewinn pro Aktie:		
Basis	\$(0.13)	\$0.36
Verwässert	\$(0.13)	\$0.35
Gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien, unverwässert	172,201,295	133,301,425
Gewichtete durchschnittliche Anzahl der ausstehenden Aktien, verwässert	172,201,295	136,893,439
Ausstehende Aktien am Ende des Jahres	188,170,359	134,285,192

Copper Mountain Mining Corporation (Kupferbergbau)
Konsolidierte Kapitalflussrechnung
Für die Geschäftsjahre zum 31. Dezember 2018 und 2017
(In Tausenden von kanadischen Dollar)

	2018 \$	2017 \$
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit		
Jahresüberschuss (Verlust)	(26,876)	67,339
Anpassungen für:		
Abschreibungen	51,046	51,491
Verlust aus dem Abgang von Anlagevermögen	-	(25)
Unrealisierter Fremdwährungsverlust (-gewinn)	17,601	(20,155)
Unrealisierter (Gewinn)/Verlust aus Zinsswaps	(716)	87
Latenter Ertrags- und Ressourcen-Steueraufwand (Ertrag)	310	(10,956)
Finanzierungsaufwand	15,564	13,070
Aktienbasierte Vergütung	1,327	1,945
	58,256	102,796
Nettoveränderung der Positionen des Nettoumlaufvermögens	(6,990)	(45,522)
Nettozahlungsmittel aus betrieblicher Tätigkeit	51,266	57,274
Cashflow aus der Investitionstätigkeit		
Im Rahmen der Akquisition von Altona erworbene liquide Mittel	29,115	-
Transaktionskosten für die Altona-Transaktion	(2,291)	-
Aktienemissionskosten für die Altona-Transaktion	(364)	-
Verzögerte Stripping-Aktivitäten	(20,185)	(1,485)
Aktivierete Abschlusskosten	-	(1,121)
Entwicklung des Sachanlagevermögens	(21,537)	(3,779)
Kauf einer Rückzahlungsgarantie	(396)	-
Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Anlagevermögens	-	52
Mittelabfluss aus Investitionstätigkeit	(15,658)	(6,333)
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit		
Erlöse aus der Ausübung von Optionen und Optionsscheinen	224	1,179
Beiträge von Minderheitsanteilen	28,412	21,618
Auszahlungen an Minderheitsgesellschafter	(3,304)	-
Darlehensrückzahlung	(44,074)	(37,361)
Gezahlte Zinsen	(12,122)	(12,521)
Zahlungen aus Finanzierungsleasing	(6,511)	(8,218)
Nettogeldfluss aus Finanzierungstätigkeit	(37,375)	(35,303)
Einfluss von Wechselkursänderungen auf die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	2,757	(1,914)
Zunahme der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	990	13,724

Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente - Zu Beginn des Jahres	45,133	31,409
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente - Ende des Jahres	46,123	45,133