

Klondex berichtet Ergebnisse des dritten Quartals 2016; erzielt Rekordquartalseinnahmen in Höhe von 53,0 Mio. USD

Auf dem Weg die Produktions- und Kostenprognosen für das gesamte Jahr zu erreichen

Vancouver (British Columbia), 3. November 2016. **Klondex Mines Ltd.** (TSX: KDX; NYSE MKT: KLDX) („Klondex“, das „Unternehmen“, „wir“, „unser“ oder „uns“ – <http://rohstoff-tvnet/c/mid,3074,Firmenpraesentationen/?v=296880>) gibt seine Betriebs- und Finanzergebnisse für das dritte Quartal 2016 sowie die jüngsten Entwicklungen bekannt. Diese Pressemitteilung sollte gemeinsam mit unserem Zwischenabschluss für das dritte Quartal 2016 und der entsprechenden Management's Discussion & Analysis („MD&A“) gelesen werden, die auf unserer Website (www.klondexmines.com), auf SEDAR (www.sedar.com) sowie auf EDGAR (www.sec.gov) verfügbar sind. Alle Dollar-Beträge in dieser Pressemitteilung sind in Tausend US-Dollar, sofern nicht anders angegeben und basieren auf unseren Finanzausweisen und MD&A, die in Übereinstimmung mit International Financial Reporting Standards („IFRS“) angefertigt wurden wie herausgegeben von International Accounting Standards Board. Hinweise auf „Anmerkungen“ beziehen sich auf Anmerkungen im Bilanzabschluss des dritten Quartals 2016. „Nevada-Betriebe“ beziehen sich auf unsere Minen Fire Creek und Midas.

Höhepunkte des dritten Quartals 2016

- *Gesundheit, Sicherheit und Umwelt* – keine Unfälle mit Ausfallzeiten auf Fire Creek, Midas oder True North.
- *True North* – positive Produktionsentscheidung und erster Goldverkauf; Klondex besitzt jetzt drei produzierende Minen.
- *Cashflow und Liquidität* – gestärkte Finanzposition und Liquidität. Nach einer Kapitalerhöhung von 129,5 Mio. CAD ein Kassenstand von 131,1 Mio. USD, Arbeitskapital von 119,9 Mio. USD (Verhältnis von 4,1:1) und gesamte Liquidität von 144,9 Mio. USD bei Hinzunahme der zur Verfügung stehenden revolutionierenden Kreditfazilität. Am 3. Oktober 2016 Zahlung von 80,0 Mio. USD zum Abschluss der Hollister-Akquisition.
- *Verkaufte Unzen und Finanzergebnisse* – Verkauf von 41.553 GEOs (Gold Equivalent Ounces, Unzen Goldäquivalent), bestehend aus 36.648 Unzen Gold und 362.500 Unzen Silber Einnahmen in Höhe von 53,0 Mio. USD aus durchschnittlichen Verkaufspreisen von 1.276 USD pro Unze Gold bzw 17,26 USD pro Unze Silber; Nettogewinn von 7,2 Mio. USD (0,05 USD pro Aktie – basic).
- *Nevada-Betriebe und Performance-Maßstäbe* – Produktion von 35.324 GEOs und fortlaufender Trend zunehmender GEO-Gehalte in Nevada-Betrieben. Betriebsmetriken der Nevada-Betriebe: Aufbereitung von 761 Tonnen Erz pro Tag, bei durchschnittlichem GEO-Gehalt von 0,55 Unzen im Fördererz, 5,72 Unzen/Tonne Silbergehalt des Fördererzes, 0,52 Unzen/Tonne GEO-Gehalt des Fördererzes. Folgend die Kostenmetriken:

	Investitionskosten der Produktion pro verkaufte GEO	Gesamte Unterhaltskosten pro verkaufte Unze Gold	Gesamtkosten pro verkaufte Unze Gold (ausschließlich True North)
Non-IFRS Maßstab – Nevada-Betriebe ⁽¹⁾	\$ 671	\$ 1,155	\$ 1,206

(1) siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe in dieser Pressemitteilung.

- *Mineralvorräte und Ressourcen* – Aktualisierte Mineralvorrats- und Mineralressourcenschätzungen für Fire Creek, Midas und True North.
- *Investitionen* – Ausgabe von 8,9 Mio. USD auf Fire Creek, 8,0 Mio. USD auf Midas, 3,8 Mio. USD auf True North und 0,1 Mio. USD für Unternehmenszwecke für Gesamtinvestitionen von 20,8 Mio. USD.

Jüngste Entwicklungen

- *Hollister-Akquisition und Privatplatzierung* – Am 3. Oktober 2016 Abschluss der Akquisition der Projekte Hollister und Aurora in Nevada, USA. Synergien mit unseren Nevada-Betrieben und signifikantes zukünftiges Betriebs- und Explorationspotenzial.
- *True North Technischer Bericht* – Am 27. Oktober 2016 reichten wir einen technischen Bericht für True North ein und berichteten einen Mineralvorrat in den Tailings von ungefähr 32.400 Unzen Gold in 1.170.000 Tonnen mit einem Durchschnittsgehalt von 0,028 Unzen Gold pro Tonne. Dies ist zusätzlich zu dem am 12. September 2016 für die Goldmine True North bekannt gegebenen Mineralvorrat und Mineralressource.
- *Sicherung einer revolvingenden Kreditfazilität* – Am 27. Oktober 2016 änderten wir unsere revolvingende Kreditfazilität, um ihre Kapazität um 10,0 Mio. USD auf 35,0 Mio. USD zu erhöhen und damit unsere Finanzlage und Liquidität weiter zu verbessern.

Herr Paul Huet, President und CEO, äußerte sich dazu: „Wir halten weiterhin unsere Zusagen ein, da unsere Betriebs- und Finanzergebnisse des dritten Quartals im Rahmen unserer Pläne lagen. Aufgrund der geplanten Entwicklungsaktivitäten, die im Laufe des Jahres durchgeführt wurden, befinden wir uns in einer guten Ausgangslage unsere Produktions- und Kostenprognosen für das gesamte Jahr zu erzielen.“ Herr Huet sagte weiter: „Im dritten Quartal erreichten wir ebenfalls einen Meilenstein, indem wir in unserer dritten Mine die Produktion aufnahmen. True North wurde zu einem wichtigen Asset in unserem Portfolio und wir sind begeistert von ihren Beiträgen zu unserer Ertragskraft.“

Ausblick auf das gesamte Jahr 2016

Betriebe in Nevada

Wir behalten unsere anvisierten Produktionskosten und GEO-Produktionsprognose für das Jahr bei, wovon ungefähr 40 % bis 45 % auf die erste Hälfte von 2016 und 55 % bis 60 % auf die zweite Hälfte von 2016 entfallen. Obwohl wir unsere gesamte Jahresprognose für die Nevada-Betriebe beibehalten, so reduzierten sich die Produktions-Cash-Costs pro GEO um 50 USD auf Fire Creek und stiegen um 50 USD auf Midas. Die GEO-Produktion und die Erzgehalte in 2016 werden laut Erwartungen von der ersten Jahreshälfte bis zur zweiten Jahreshälfte nach Abschluss der geplanten ersten Hälfte der Entwicklungs- und Strossenbau-Aktivitäten progressiv zunehmen. Die in unseren Nevada-Betrieben verarbeiteten GEO-Gehalte lagen bei 0,44 Unzen/Tonne, 0,52 Unzen/Tonne und 0,55 Unzen/Tonne im ersten, zweiten bzw dritten Quartal 2016.

Die folgende Tabelle umreißt unsere Jahresprognose verglichen mit aktuellen Ergebnissen und schließt die Gesamtkosten pro verkaufte Unze Gold ausschließlich True North ein, das im ersten Quartal 2016 nach Veröffentlichung unserer Prognose für das gesamte Jahr erworben wurde:

	<u>Fire Creek</u>		<u>Midas</u>		<u>Total</u>		<u>Aktuell</u>
	niedrig	hoch	niedrig	hoch	niedrig	hoch	Neun Monate mit Ende 30. September 2016
2016 Prognose (Nevada-Betriebe)							
Produzierte Unzen Goldäquivalent ⁽¹⁾	97,000	100,000	48,000	50,000	145,000	150,000	106,901
Investitionskosten der Produktion pro verkaufte GEO ⁽¹⁾⁽²⁾	\$ 400	\$ 450	\$ 900	\$ 950	\$ 600	\$ 650	\$ 649
Gesamte Unterhaltskosten pro verkaufte Unze Gold ⁽²⁾					\$ 850	\$ 900	\$ 1,067
Gesamt Kosten pro verkaufte Unze Gold, ausschließlich True North ⁽²⁾					\$ 1,025	\$ 1,075	\$ 1,163
Kapitalausgaben für Mineralkonzessionsgebiete, Anlagen und Geräte, ausschließlich True North	\$ 34,700	\$ 36,700	\$ 20,300	\$ 23,300	\$ 55,000	\$ 60,000	\$ 45,514

⁽¹⁾Die Unzen Goldäquivalent sind die Unzen Gold zuzüglich der Unzen Silber dividiert durch ein GEO-Verhältnis. GEO-Verhältnisse werden berechnet, indem der durchschnittlich erzielte Goldpreis pro Unze durch den durchschnittlich erzielten Silberpreis pro Unze dividiert wird, der von uns 2016 erwartet wird.

⁽²⁾ siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

True North

Wir erwarten eine Produktion von 8.000 bis 12.000 Unzen Gold in der zweiten Jahreshälfte 2016 durch eine Kombination von Tailings-Wiederaufbereitung zur Goldgewinnung und Bergbau. Folgende Tabelle umreißt unsere Jahresprognose und steht im Vergleich zu den tatsächlichen Ergebnissen:

	<u>Total</u>		<u>Aktuell</u>
	niedrig	hoch	Neun Monate mit Ende 30. September 2016
2016 Prognose(True North)			
Produzierte Unzen Gold	8,000	12,000	1,752
Kapitalausgaben für Mineralkonzessionsgebiete, Anlagen und Geräte	\$ 14,000	\$ 16,000	\$ 11,708

Projekt Hollister

Folgende Tabelle umreißt unsere Investitionsprojektionen auf Hollister für das vierte Quartal:

	Total		Aktuell
	niedrig	hoch	Neun Monate mit Ende 30. September 2016
2016 Guidance (Hollister Project)			
Kapitalausgaben für Mineralkonzessionsgebiete, Anlagen und Geräte	\$ 7,500	\$ 9,500	\$ —

Konsolidierte Finanzergebnisse der Betriebe

	Drei Monate mit Ende 30. September		Neun Monate mit Ende 30. September	
	2016	2015	2016	2015
Einnahmen	\$ 53,005	\$ 38,436	\$ 136,484	\$ 118,002
Umsatzkosten				
Produktionskosten	27,828	21,029	71,750	63,366
Wertverlust und Wertminderung	7,127	7,628	19,885	22,442
Bruttogewinn	18,050	9,779	44,849	32,194
Allgemeine und administrative Ausgaben	4,840	3,454	11,429	9,252
Verlust aus Geräteverkauf	109	—	109	351
Einnahmen aus Betrieben	13,101	6,325	33,311	22,591
(Verlust) Gewinn aus Goldlieferabkommen, Derivat (netto)	(113)	(66)	(1,948)	229
Finanzgebühren, netto	(1,305)	(2,120)	(3,886)	(6,405)
Wechselkursgewinn/(verlust), netto	370	5,945	(1,837)	12,207
Kosten für Unternehmensübernahmen	(819)	—	(1,846)	—
Rückstellung für gerichtliche Schlichtung	—	—	(2,250)	—
Anderes, (netto)	(813)	—	(694)	—
Gewinn vor Steuer	10,421	7,952	20,850	26,490
Einkommenssteuer	3,207	3,836	7,594	10,347
Nettogewinn	\$ 7,214	\$ 4,116	\$ 13,256	\$ 16,143
Nettogewinn pro Aktie	\$ 0.05	\$ 0.03	\$ 0.09	\$ 0.12

Im Vergleich mit dem entsprechenden Quartal des Vorjahres waren die *Einnahmen* im dritten Quartal 2016 höher aufgrund des Verkaufs zusätzlicher 8.714 Unzen Gold zu einem um 140 USD höheren Durchschnittspreis. Dies wurde zum Teil aufgewogen durch eine Abnahme der Silberverkäufe aufgrund der niedrigeren Silbergehalte. Die *Produktionskosten*, *Wertverlust und Wertminderung* nahmen gegenüber dem entsprechenden Zeitraum des Vorjahres ab aufgrund eines Anstiegs der verkauften Unzen. Die *Allgemein- und Verwaltungsausgaben* stiegen 2016 aufgrund höherer Mitarbeiterzahlen im Unternehmenshauptsitz, Abfindungszahlungen und Kosten in Verbindung mit unserem aufgeschobenen Share Unit Plan (Beteiligungsplan). *Finanzgebühren* entstanden in erster Linie durch das Golderwerbsabkommen, Finanzierungs-Leasing und den Schuldschein gemäß der True-North-Akquisition. *Anschaffungskosten* hinsichtlich der Akquisitionen von True North und Hollister/Aurora.

Liquidität und Kapitalressourcen

	Drei Monate mit Ende 30. September			Neun Monate mit Ende 30. September		
	2016	2015	Change	2016	2015	Change
Nettobarmittel durch Betriebsaktivitäten	\$ 16,576	\$ 13,399	\$ 3,177	\$ 44,539	\$ 36,662	\$ 7,877
Nettobarmittel aufgewendet für Investitionen	(20,760)	(9,728)	(11,032)	(75,056)	(23,809)	(51,247)
Nettobarmittel durch Investitionsaktivitäten	98,410	2,665	95,745	101,719	3,298	98,421
Auswirkung der Devisen auf Barbestand	38	(543)	581	842	(1,348)	2,190
Nettozunahme des Barbestands	94,264	5,793	88,471	72,044	14,803	57,241
Barbestand zu Beginn des Zeitraums	36,877	54,498		59,097	45,488	
Barbestand am Ende des Zeitaums	\$ 131,141	\$ 60,291		\$ 131,141	\$ 60,291	

Wir erwirtschafteten einen Nettobetriebs-Cashflow von 16,6 Mio. USD und erhielten 98,4 Mio. USD aus Finanzierungen infolge der Kapitalerhöhung um 129,5 Mio. CAD und der Ausübung von Aktienoptionen und Optionsscheinen. Insgesamt wurden für Investitionen Barmittel in Höhe von 20,8 Mio. USD aufgewendet. Wir behielten unsere solide Finanzlage und besaßen zum 30. September 2016 liquide Mittel in Höhe von insgesamt 144,9 Mio. USD bestehend aus 119,9 Mio. USD an Arbeitskapital und 25,0 Mio. USD an Verschuldungsfähigkeit gemäß der zur Verfügung stehenden revolving Kreditfazilität. Am 3. Oktober 2016 zahlten wir für den Abschluss der Hollister-Akquisition 80,0 Mio. USD in bar und am 27. Oktober 2016 erhöhten wir unsere revolving Kreditfazilität um 10,0 Mio. USD auf 35,0 Mio. USD.

Zusammenfassung der Betriebsergebnisse des dritten Quartals und des Jahres 2016 bis dato

	Drei Monate mit Ende 30. September						
	2016					2015	
<u>Minenbetriebe</u>	Fire Creek	Midas	Nevada Total	True North	Total	Nevada Total ⁽¹⁾	Änderung
Tonnen vermahlenes Erz	26,122	43,934	70,056	31,748	101,804	70,997	30,807
Durchschnittl. Goldäquivalentgehalt Fördererz (Unze/Tonne) ⁽²⁾	0.98	0.28	0.55	0.06		0.48	
Durchschnittl. Goldgehalt Fördererz (Unze/Tonne)	0.97	0.18	0.48	0.06		0.39	
Durchschnittl. Silbergehalt Fördererz (Unze/Tonne)	0.66	7.59	5.00	—		6.65	
Durchschnittl. Ausbringungsrate Gold (%)	93.4%	93.4%	93.3%	88.7%		94.1%	
Durchschnittl. Ausbringungsrate Silber (%)	87.2%	87.2%	87.3%	—%		94.0%	
Goldäquivalent produziert (Unzen) ⁽²⁾	23,858	11,445	35,324	1,752	37,070	32,076	4,994
Produziertes Gold (Unzen)	23,654	7,523	31,177	1,752	32,929	26,300	6,629
Produziertes Silber (Unzen)	15,023	291,031	306,054	—	306,054	443,576	(137,522)
Verkaufte Gold-Äquivalente (Unzen) ⁽²⁾⁽³⁾⁽⁴⁾	27,500	13,036	40,560	1,000	41,553	33,853	7,700
Verkauftes Gold (Unzen) ⁽³⁾	27,254	8,394	35,648	1,000	36,648	27,934	8,714
Verkauftes Silber (Unzen)	18,100	344,400	362,500	—	362,500	454,611	(92,111)
<u>Einnahmen und erzielte Preise</u>							
Goldeinnahmen (1.000)	\$ 34,653	\$ 10,750	\$ 45,403	\$ 1,344	\$ 46,747	\$ 31,715	\$ 15,032
Silbereinnahmen (1.000)	312	5,946	6,258	—	6,258	6,721	\$ (463)
Gesamte Einnahmen(1.000)	\$ 34,965	\$ 16,696	\$ 51,661	1,344	53,005	\$ 38,436	\$ 14,569
Durchschnittlich erzielter Goldpreis (\$/Unze)	\$ 1,271	\$ 1,281	\$ 1,274	\$ 1,344	\$ 1,276	\$ 1,135	\$ 141
Durchschnittlich erzielter Silberpreis (\$/Unze)	\$ 17.24	\$ 17.26	\$ 17.26	\$ —	\$ 17.26	\$ 14.78	\$ 2.48
<u>Non-IFRS Maßstäbe</u>							
Produktionskosten pro verkaufter GEO ⁽⁴⁾	\$ 499	\$ 1,035	\$ 671	\$ 615	\$ 670	\$ 621	\$ 49
All-in sustaining costs pro verkaufter Unze Gold ⁽⁴⁾			\$ 1,155	n/a	\$ 1,140	\$ 858	\$ 282
Gesamtkosten pro verkaufte Unze Gold (Nevada-Betriebe gesamt) ⁽⁴⁾					\$ 1,206	\$ 1,096	\$ 110
All-in sustaining costs pro verkaufte Unze Gold (einschließlich True North) ⁽⁴⁾					\$ 1,275	n/a	n/a

⁽¹⁾ Während 2015 stammte die Produktion nur aus den Nevada-Betrieben.

⁽²⁾ Goldäquivalent-Maßzahlen sind die Goldmenge der Silbermenge dividiert durch ein GEO-Verhältnis. GEO-Verhältnisse werden berechnet, indem der durchschnittlich erzielte Goldpreis pro Unze durch den durchschnittlich erzielten Silberpreis pro Unze dividiert wird, der von uns im entsprechenden Zeitraum verzeichnet wurde, und stimmen mit den Verhältnissen überein, die zur Ermittlung der Investitionskosten der Produktion pro verkaufte GEO verwendet werden. Siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

⁽³⁾ Schließt verkaufte Unzen (wenn überhaupt) gemäß Gold Supply Agreement und gelieferte Unzen gemäß Gold Purchase Agreement ein; siehe Anmerkungen 8 und 10.

⁽⁴⁾ dies ist eine non-IFRS Kennzahl, siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

Neun Monate mit Ende 30. September

	2016					2015	
Minenbetriebe	Fire Creek	Midas	Nevada Total	True North	Total	Nevada Total ⁽¹⁾	Änderung
Tonnen vermahlene Erz	92,832	137,173	230,005	31,748	261,753	191,721	70,032
Durchschnittl. Goldäquivalentgehalt Fördererz (Unze/Tonne) ⁽²⁾	0.86	0.26	0.50	0.06		0.54	
Durchschnittl. Goldgehalt Fördererz (Unze/Tonne)	0.85	0.15	0.43	0.06		0.44	
Durchschnittl. Silbergehalt Fördererz (Unze/Tonne)	0.76	8.24	5.22	—		7.13	
Durchschnittl. Ausbringungsrate Gold (%)	93.6%	94.1%	93.7%	88.7%		94.2%	
Durchschnittl. Ausbringungsrate Silber (%)	87.4%	87.7%	87.7%	—%		92.9%	
Goldäquivalent produziert (Unzen) ⁽²⁾	74,480	32,357	106,901	1,752	108,634	97,269	11,365
Produziertes Gold (Unzen)	73,673	19,287	92,960	1,752	94,712	80,077	14,635
Produziertes Silber (Unzen)	61,864	990,672	1,052,536	—	1,052,536	1,270,504	(217,968)
Verkaufte Gold-Äquivalente (Unzen) ⁽²⁾⁽³⁾⁽⁴⁾	72,644	36,916	109,629	1,000	110,610	99,461	11,149
Verkauftes Gold (Unzen) ⁽³⁾	71,688	23,423	95,111	1,000	96,111	81,837	14,274
Verkauftes Silber (Unzen)	73,351	1,022,739	1,096,090	—	1,096,090	1,302,419	(206,329)
Einnahmen und erzielte Preise							
Goldeinnahmen (1.000)	\$ 88,235	\$ 29,008	\$ 117,243	\$ 1,344	\$ 118,587	\$ 97,098	\$ 21,489
Silbereinnahmen (1.000)	1,177	16,720	17,897	—	17,897	20,904	\$ (3,007)
Gesamte Einnahmen(1.000)	\$ 89,412	\$ 45,728	\$ 135,140	1,344	136,484	\$ 118,002	\$ 18,482
Durchschnittlich erzielter Goldpreis (\$/Unze)	\$ 1,231	\$ 1,238	\$ 1,233	\$ 1,344	\$ 1,234	\$ 1,186	\$ 48
Durchschnittlich erzielter Silberpreis (\$/Unze)	\$ 16.05	\$ 16.35	\$ 16.33	\$ —	\$ 16.33	\$ 16.05	\$ 0.28
Non-IFRS Maßstäbe							
Produktionskosten pro verkaufter GEO ⁽⁴⁾	\$ 458	\$ 1,025	\$ 649	\$ 615	\$ 649	\$ 637	\$ 12
All-in sustaining costs pro verkaufter Unze Gold ⁽⁴⁾			\$ 1,067	n/a	\$ 1,062	\$ 750	\$ 312
Gesamtkosten pro verkaufte Unze Gold (Nevada-Betriebe gesamt) ⁽⁴⁾					\$ 1,163	\$ 1,046	\$ 117
All-in sustaining costs pro verkaufte Unze Gold (einschließlich True North) ⁽⁴⁾					\$ 1,272	n/a	n/a

⁽¹⁾ Während 2015 stammte die Produktion nur aus den Nevada-Betrieben.

⁽²⁾ Goldäquivalent-Maßzahlen sind die Goldmenge der Silbermenge dividiert durch ein GEO-Verhältnis. GEO-Verhältnisse werden berechnet, indem der durchschnittlich erzielte Goldpreis pro Unze durch den durchschnittlich erzielten Silberpreis pro Unze dividiert wird, der von uns im entsprechenden Zeitraum verzeichnet wurde, und stimmen mit den Verhältnissen überein, die zur Ermittlung der Investitionskosten der Produktion pro verkaufte GEO verwendet werden. Siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

⁽³⁾ Schließt verkaufte Unzen (wenn überhaupt) gemäß Gold Supply Agreement und gelieferte Unzen gemäß Gold Purchase Agreement ein; siehe Anmerkungen 8 und 10.

⁽⁴⁾ dies ist eine non-IFRS Kennzahl, siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

Unsere Jahresplanung für 2016 für die Nevada-Betriebe umfasst höhere GEO-Gehalte und eine höhere Produktion in der zweiten Jahreshälfte. Im dritten Quartal 2016 produzierten unsere Nevada-Minen 35.324 GEOs, was unsere konsolidierte GEO-Produktion bis dato auf 106.901 GEOs erhöht. Dies entspricht ungefähr 73 % unserer mittleren prognostizierten Jahresproduktion. Die 70.056 Tonnen an aufbereitetem Erz (Durchschnitt von 761 Tonnen pro Tag) in unseren Nevada-Betrieben entspricht einem Rückgang von 186 Tonnen pro Tag gegenüber dem vorherigen Quartal, da wir unsere Abbauarbeiten auf die Erzerschließung konzentrieren, um im vierten Quartal weiteren Abbaustößen aufzufahren. Unser Plan für das vierte Quartal bringt sowohl eine Erhöhung der GEO-Gehalte durch den Abbau in reichhaltigeren Bereichen als

auch eine Steigerung der durchschnittlichen täglichen Aufbereitungsrate in der Mühle Midas mit sich. Auf True North gaben wir unseren ersten Goldverkauf bekannt. Das Gold stammt aus der Wiederaufbereitung der bestehenden Tailings und im Laufe des vierten Quartals werden wir die Mühle mit Erz beschicken.

Die im dritten Quartal 2016 auf Fire Creek und Midas verkauften Unzen Gold lagen im Rahmen der Erwartungen des Managements und schlossen den Verkauf von 40.560 GEOs ein bestehend aus 35.648 Unzen Gold und 362.500 Unzen Silber. Aufgrund des Verkaufs zusätzlicher 7.714 Unzen Gold zu einem um 139 USD höheren erzielten Durchschnittspreis stiegen die Einnahmen aus dem Goldverkauf in unseren Nevada-Betrieben im dritten Quartal 2016 um 13,7 Mio. USD verglichen mit dem entsprechenden Zeitraum im Jahr 2015. Die Einnahmen aus dem Silberverkauf nahmen ab aufgrund der niedrigeren Gehalte, was durch höhere erzielte Preise aufgewogen wurde. True North verbuchte ihre erste Einnahme aus dem Verkauf von 1.000 Unzen Gold zu 1.344 USD pro Unze, was den Gesamtverkauf auf 41.553 GEOs bringt bei Einnahmen von insgesamt 53,0 Mio. USD.

Wir erwirtschaften weiterhin signifikante Barmargen auf konsolidierter Basis da unsere Produktions-Cash-Cost von 670 USD pro verkaufter GEO weit unter dem aktuellen Goldpreisniveau liegen.

Webcast und Telefonkonferenz

Klondex wird ihre Finanzergebnisse des dritten Quartals 2016 nach Handelsschluss am Donnerstag, den 3. November 2016 veröffentlichen. Am Freitag, den 4. November 2016 um 10:30 Uhr (EST) bzw 7:30 (PST), werden eine Telefonkonferenz und ein Webcast abgehalten. Die Telefonnummern für die Telefonkonferenz sind im Folgenden angegeben.

Kanada und USA (gebührenfrei): +1 800-319-4610

Toronto: +1 416-915-3239

International: +1 604-638-5340

Die Teilnehmer sollten sich fünf bis zehn Minuten vor dem geplanten Beginn einwählen und die Teilnahme an der Klondex-Telefonkonferenz anfordern. Der Webcast wird auf der Website des Unternehmens oder über den folgenden Link verfügbar sein: <http://services.choruscall.ca/links/klondex20161104.html>.

Über Klondex Mines Ltd. (www.klondexmines.com)

Klondex ist ein finanzkräftiges Junior-Gold- und Silberbergbauunternehmen, das sich einer sicheren, umweltverträglichen und kosteneffizienten Exploration, Erschließung und Produktion verschrieben hat. Das Unternehmen besitzt zu 100 % drei produzierende Mineraliengesellschaften: den Bergbaubetrieb Fire Creek und den Bergbau- und Erzverarbeitungsbetrieb Midas. Beide befinden sich im US-Bundesstaat Nevada. Darüber hinaus besitzt das Unternehmen den Bergbau- und Verarbeitungsbetrieb True North (vormals die Mine Rice Lake) in der kanadischen Provinz Manitoba. Das Unternehmen besitzt ebenfalls zu 100 % zwei vor Kurzem erworbene Projekte, die Mine Hollister und den Aufbereitungsbetrieb Esmeralda in Nevada, USA.

Für weitere Informationen:

John Seaberg

Senior Vice President, Investor Relations and Corporate Development

Tel.: 775-284-5757

Mobil: 303-668-7991

jseaberg@klondexmines.com

In Europa:

Swiss Resource Capital AG

Jochen Staiger

info@resource-capital.ch

www.resources-capital.ch

Anmerkung hinsichtlich vorausblickender Informationen

Diese Pressemitteilung enthält bestimmte Informationen, die gemäß der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze vorausblickende Informationen bezeichnen könnten, einschließlich, aber nicht auf Informationen über die zeitliche Planung und Erfolg der Explorations- und Entwicklungsaktivitäten, den Zeitpunkt und Erfolg der Bergbaubetriebe, die Fähigkeit des Unternehmens GEOs zu produzieren und zu verkaufen, die Fähigkeit des Unternehmens die jährlichen Betriebsschätzungen zu erreichen, die Fähigkeit die täglichen Vermahlungsraten aufrechtzuerhalten, die zusätzlichen Investitionsausgaben des Unternehmens, die Absicht des Unternehmens und Fähigkeit, das vererzte Material zu verkaufen, die Ergebnisse der Wirtschaftlichkeitsstudien hinsichtlich der Mineralprojekte des Unternehmens, die Finanzlage des Unternehmens, die erfolgreiche Durchführung und die Projektentwicklung auf allen Minen und Projekten des Unternehmens und damit verbundene Genehmigungsverfahren, der Hollister-Akquisition und des Abschlusses der Privatplatzierung. Diese vorausblickenden Informationen bringen verschiedene Risiken und Unsicherheiten mit sich, die auf aktuellen Erwartungen basieren und tatsächliche Ergebnisse könnten sich von jenen in diesen Informationen beinhalteten wesentlich unterscheiden. Diese Unsicherheiten und Risiken schließen ein, sind aber nicht darauf beschränkt, die Stärke der globalen Wirtschaft, den Goldpreis, Betriebs-, Finanzierungs- und Liquiditätsrisiken, das Ausmaß, mit dem die Mineralressourcenschätzungen die tatsächlichen Mineralressourcen reflektieren, das Ausmaß der Faktoren, die eine Minerallagerstätte wirtschaftlich machen würden, die Risiken und Gefahren in Verbindung mit Untertagebetrieben, die Risiken in Verbindung mit der Einhaltung der Umwelt- und Regierungsvorschriften und die Fähigkeit von Klondex zur Finanzierung ihrer beachtlichen Kapitalbedarfs und Betriebe. Die Risiken und Unsicherheiten der Geschäfte des Unternehmens werden in den Offenlegungsunterlagen des Unternehmens eingehender besprochen. Diese Unterlagen wurden bei den kanadischen Wertpapieraufsichtsbehörden eingereicht und finden sich unter www.sedar.com. Die Leser werden gebeten, diese Unterlagen zu lesen. Klondex übernimmt keine Verpflichtung irgendeine vorausblickende Information zu aktualisieren oder die Gründe zu aktualisieren, warum sich die tatsächlichen Ergebnisse von diesen Informationen unterscheiden könnten, außer es wird gesetzlich vorgeschrieben.

Technische Information

Die wissenschaftliche und technische Information in dieser Pressemitteilung wurde von Brian Morris, gemäß Ni 43-101 eine qualifizierte Person, geprüft und genehmigt.

Die Ausgangssprache (in der Regel Englisch), in der der Originaltext veröffentlicht wird, ist die offizielle, autorisierte und rechtsgültige Version. Diese Übersetzung wird zur besseren Verständigung mitgeliefert. Die deutschsprachige Fassung kann gekürzt oder zusammengefasst sein. Es wird keine Verantwortung oder Haftung für den Inhalt, für die Richtigkeit, der Angemessenheit oder der Genauigkeit dieser Übersetzung übernommen. Aus Sicht des Übersetzers stellt die Meldung keine Kauf- oder Verkaufsempfehlung dar! Bitte beachten Sie die englische Originalmeldung auf www.sedar.com , www.sec.gov , www.asx.com.au/ oder auf der Firmenwebsite!

Non-IFRS Performance Measures

We have included the non-IFRS measures "Production cash costs per gold equivalent ounce sold", "All-in sustaining costs per gold ounce sold", and "All-in costs per gold ounce sold" in this press release (collectively, the "Non-IFRS Measures"). These Non-IFRS Measures are used internally to assess our operating and economic performance and to provide key performance information to management. We believe that these Non-IFRS Measures, in addition to conventional measures prepared in accordance with IFRS, provide investors with an improved ability to evaluate our performance and ability to generate cash flows required to fund our business. These Non-IFRS Measures are intended to provide additional information and should not be considered in isolation or as a substitute for measures of performance prepared in accordance with IFRS. These Non-IFRS Measures do not have any standardized meaning prescribed under IFRS, and therefore may not be comparable to or consistent with measures used by other issuers or with amounts presented in our financial statements.

Our primary business is gold production and our future development and current operations primarily focus on maximizing returns from such gold production. As a result, our Non-IFRS Measures are calculated and disclosed on a per gold ounce basis.

Production Cash Costs per Gold Equivalent Ounce Sold

Production cash costs per gold equivalent ounce sold presents our cash costs associated with the production of gold equivalent ounces and, as such, non-cash depreciation and depletion charges are excluded. Production cash costs per gold equivalent ounce sold is calculated on a per gold equivalent ounce sold basis, and includes all direct and indirect operating costs related to the physical activities of producing gold, including mining, processing, third-party refining expenses, on-site administrative and support costs, and royalties (State of Nevada net proceeds and other such taxes are excluded). Gold equivalent ounces are computed as the number of silver ounces required to generate the revenue derived from the sale of one gold ounce, using average realized selling prices (table in thousands, except ounces sold and per ounce amounts):

	Three months ended September 30, 2016					Three months ended September 30, 2015		
	Fire Creek	Midas	Nevada Total	True North	Total	Fire Creek	Midas	Nevada Total ⁽¹⁾
Average realized price per gold ounce sold	\$ 1,271	\$ 1,281	\$ 1,274	\$ 1,344	\$ 1,276	\$ 1,130	\$ 1,158	\$ 1,135
Average realized price per silver ounce sold	\$ 17.24	\$ 17.26	\$ 17.26	\$ —	\$ 17.26	\$ 15.17	\$ 14.77	\$ 14.78
Silver ounces equivalent to revenue from one gold ounce	73.8	74.2	73.8	—	73.9	74.5	78.4	76.8
Silver ounces sold	18,100	344,400	362,500	—	362,500	13,248	441,363	454,611
GEOs from silver ounces sold	246	4,642	4,912	—	4,905	178	5,630	5,919
Gold ounces sold ⁽²⁾	27,254	8,394	35,648	1,000	36,648	22,203	5,731	27,934
Gold equivalent ounces	27,500	13,036	40,560	1,000	41,553	22,381	11,361	33,853
Production costs	\$ 13,716	\$ 13,497	\$ 27,213	\$ 615	\$ 27,828	\$ 10,124	\$ 10,905	\$ 21,029
Production cash costs per GEO sold	\$ 499	\$ 1,035	\$ 671	\$ 615	\$ 670	\$ 452	\$ 960	\$ 621

	Nine months ended September 30, 2016					Nine months ended September 30, 2015		
	Fire Creek	Midas	Nevada Total	True North	Total	Fire Creek	Midas	Nevada Total ⁽¹⁾
Average realized price per gold ounce sold	\$ 1,231	\$ 1,238	\$ 1,233	\$ 1,344	\$ 1,234	\$ 1,178	\$ 1,208	\$ 1,186
Average realized price per silver ounce sold	\$ 16.05	\$ 16.35	\$ 16.33	\$ —	\$ 16.33	\$ 16.52	\$ 16.03	\$ 16.05
Silver ounces equivalent to revenue from one gold ounce	76.7	75.8	75.5	—	75.6	71.3	75.4	73.9
Silver ounces sold	73,351	1,022,739	1,096,090	—	1,096,090	58,218	1,244,201	1,302,419
GEO from silver ounces sold	956	13,493	14,518	—	14,499	817	16,501	17,624
Gold ounces sold ⁽²⁾	71,688	23,423	95,111	1,000	96,111	58,743	23,094	81,837
Gold equivalent ounces	72,644	36,916	109,629	1,000	110,610	59,560	39,595	99,461
Production costs	\$ 33,285	\$ 37,850	\$ 71,135	\$ 615	\$ 71,750	\$ 28,316	\$ 35,050	\$ 63,366
Production cash costs per GEO sold	\$ 458	\$ 1,025	\$ 649	\$ 615	\$ 649	\$ 475	\$ 885	\$ 637

(1) During the 2015, production was only from Nevada Operations.

(2) Includes ounces sold (if any) under the Gold Supply Agreement and ounces delivered under the Gold Purchase Agreement; see Notes 8 and 10.

All-in Sustaining Costs per Gold Ounce Sold

All-in sustaining costs per gold ounce sold presents the full cost of gold production from our current operations; therefore, capital amounts related to expansion and growth projects are excluded. Certain other cash expenditures, including State of Nevada net proceeds and other related taxes, federal tax payments, and financing costs are also excluded. Our calculation of all-in sustaining costs per gold ounce sold is consistent with the June 2013 guidance released by the World Gold Council, a non-regulatory, non-profit market development organization for the gold industry.

We calculate our all-in sustaining costs per gold ounce sold on a Nevada basis, as ore from both Fire Creek and Midas is processed at Midas, for True North, and for a consolidated total. All-in sustaining costs per gold ounce sold includes all: (1) direct and indirect operating cash costs related to the physical activities of producing gold, including mining, processing, third-party refining expenses, on-site administrative and support costs, and royalties, (2) general and administrative expenses, (3) decommissioning provision accretion, and (4) sustaining capital expenditures, the total of which is reduced for revenues earned from silver sales (table in thousands, except ounces sold and per ounce amounts):

	Three months ended September 30,				Nine months ended September 30,			
	2016			2015	2016			2015
	Nevada Total ⁽¹⁾	True North	Total	Nevada Total ⁽²⁾	Nevada Total ⁽¹⁾	True North	Total	Nevada Total ⁽²⁾
Production costs	\$ 27,213	\$ 615	\$ 27,828	\$ 21,029	\$ 71,135	\$ 615	\$ 71,750	\$ 63,366
General and administrative expenses	4,840	—	4,840	3,454	11,429	—	11,429	9,252
Decommissioning provision accretion	137	—	137	107	412	—	412	299
Sustaining capital expenditures	15,230	—	15,230	6,112	36,390	—	36,390	9,396
Less: Silver revenue	(6,258)	—	(6,258)	(6,721)	(17,897)	—	(17,897)	(20,904)
All-in sustaining costs	41,162	615	41,777	23,981	101,469	615	102,084	61,409
Gold ounces sold ⁽²⁾	35,648	1,000	36,648	27,934	95,111	1,000	96,111	81,837
All-in sustaining costs per gold ounce sold	\$ 1,155	\$ 615	\$ 1,140	\$ 858	\$ 1,067	\$ 615	\$ 1,062	\$ 750

(1) Nevada Total includes Corporate sustaining capital expenditures and all general and administrative costs.

(2) During the 2015, production was only from Nevada Operations.

(3) Includes ounces sold (if any) under the Gold Supply Agreement and ounces delivered under the Gold Purchase Agreement; see Notes 8 and 10.

We define sustaining capital expenditures as those costs which are required to sustain current gold ounce production levels. As such, non-sustaining (growth) capital expenditures include amounts for exploration, development, and permitting activities related to long-term growth and expansion efforts outside of the existing mineral resource boundary. For a reconciliation of our sustaining and non-sustaining (growth) capital expenditures see the *Investing Cash Flows* part of the *Financial Position, Liquidity, and Capital Resources* section of the MD&A.

All-in Costs per Gold Ounce Sold

All-in costs per gold ounce sold includes additional costs which reflect the varying costs of producing gold over the life-cycle of a mine or project. We calculate our all-in costs per gold ounce sold by beginning with all-in sustaining costs and adding non-sustaining (growth) capital expenditures and other costs not related to current operations (table in thousands, except ounces sold and per ounce amounts):

	Three months ended September 30,		Nine months ended September 30,	
	2016	2015	2016	2015
Nevada Total				
All-in sustaining costs	\$ 41,162	\$ 23,981	\$ 101,469	\$ 61,409
Non-sustaining capital expenditures	1,828	6,631	9,124	24,233
All-in costs	42,990	30,612	110,593	85,642
Gold ounces sold (Nevada) ⁽¹⁾	35,648	27,934	95,111	81,837
All-in costs per gold ounce sold (Nevada)	\$ 1,206	\$ 1,096	\$ 1,163	\$ 1,046
Total (with True North)				
All-in costs (Nevada total)	42,990	30,612	110,593	85,642
Non-sustaining capital expenditures (True North)	3,754	—	11,708	—
All-in costs	46,744	30,612	122,301	85,642
Gold ounces sold ⁽¹⁾	36,648	27,934	96,111	81,837
All-in costs per gold ounce sold	\$ 1,275	\$ 1,096	\$ 1,272	\$ 1,046

(1) Includes ounces sold (if any) under the Gold Supply Agreement and ounces delivered under the Gold Purchase Agreement; see Notes 8 and 10.

For a reconciliation of our sustaining and non-sustaining (growth) capital expenditures see the *Investing Cash Flows* part of the *Financial Position, Liquidity, and Capital Resources* section of the MD&A.

