

Klondex berichtet starke Ergebnisse des zweiten Quartals 2016; erzielt Rekordeinnahmen und operativen Cashflow

Auf dem Weg die Produktions- und Kostenprognosen für das gesamte Jahr zu erreichen

Vancouver (British Columbia), 9. August 2016. Klondex Mines Ltd. (TSX: KDX; NYSE MKT: KLDX) („Klondex“, das „Unternehmen“, „wir“, „unser“ oder „uns“ – <https://www.youtube.com/watch?v=UQZ67p5UfMQ&index=8&list=PLBpDlKjdv3yrqvyfuxhrhMDgch4mLZSpD>) gibt seine Betriebs- und Finanzergebnisse für das zweite Quartal 2016 sowie die jüngsten Entwicklungen bekannt. Diese Pressemitteilung sollte gemeinsam mit unserem Zwischenabschluss für das zweite Quartal 2016 und der entsprechenden Management's Discussion & Analysis („MD&A“) gelesen werden, die auf unserer Website (www.klondexmines.com), auf SEDAR (www.sedar.com) sowie auf EDGAR (www.sec.gov) verfügbar sind. Alle Dollar-Beträge in dieser Pressemitteilung sind in Tausend US-Dollar, sofern nicht anders angegeben und basieren auf unseren Finanzausweisen und MD&A, die in Übereinstimmung mit International Financial Reporting Standards („IFRS“) angefertigt wurden wie herausgegeben von International Accounting Standards Board. Hinweise auf „Anmerkungen“ beziehen sich auf Anmerkungen im Bilanzabschluss.

Höhepunkte des ersten Quartals 2016

- *Gesundheit, Sicherheit und Umwelt* – keine Unfälle mit Ausfallzeiten auf Fire Creek, Midas oder True North.
- *Cashflow und Liquidität* – Behielten starke Finanzposition und Liquidität. Zum Quartalsende ein Kassenstand von 36,9 Mio. USD, Arbeitskapital von 29,5 Mio. USD (Verhältnis von 1,8:1) und gesamte Liquidität von 54,5 Mio. USD bei Hinzunahme der zur Verfügung stehenden revolving Kreditfazilität.
- *Verkaufte Unzen und Finanzergebnisse* – Verkauf von 37.914 GEOs (Gold Equivalent Ounces, Unzen Goldäquivalent), bestehend aus 32.499 Unzen Gold und 408.316 Unzen Silber, da Zunahme der Erzgehalte und Aufbereitungsraten gegenüber dem vorausgehenden Quartal. Einnahmen in Höhe von 48,0 Mio. USD aus durchschnittlichen Verkaufspreisen von 1.266 USD pro Unze Gold bzw. 16,78 USD pro Unze Silber; Nettogewinn von 7,1 Mio. USD (0,05 USD pro Aktie – basic).
- *Minenbetrieb und Performance-Maßstäbe* – Produktion einer Rekordmenge von 41.436 GEOs. Durchschnittliche Betriebsmetriken: Aufbereitung von 947 Tonnen Erz pro Tag, 0,44 Unzen/Tonne Goldgehalt des Fördererzes, 5,72 Unzen/Tonne Silbergehalt des Fördererzes, 0,52 Unzen/Tonne GEO-Gehalt des Fördererzes.

	Investitionskosten der Produktion pro verkaufte GEO	Gesamte Unterhaltskosten pro verkaufte Unze Gold	Gesamtkosten pro verkaufte Unze Gold (ausschließlich True North)	Gesamtkosten pro verkaufte Unze Gold (einschließlich True North)
Non-IFRS Maßstab ⁽¹⁾	\$ 595	\$ 968	\$ 1,083	\$ 1,261

⁽¹⁾ siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe in MD&A.

- *True North* – Abschluss der Bohrarbeiten und Sanierungsaktivitäten. Produktionsentscheidung wird im dritten Quartal wir erwartet. Erwartete Gewinnung von 8.000 bis 12.000 Unzen Gold in der zweiten Hälfte 2016 sollte das Unternehmen eine Produktionsentscheidung treffen.
- *Investitionen* – Ausgabe von 8,4 Mio. USD auf Fire Creek, 7,7 Mio. USD auf Midas, 5,8 Mio. USD auf True North und 0,1 Mio. USD für Unternehmenszwecke für Gesamtinvestitionen von 21,9 Mio. USD.

Jüngste Entwicklungen

- *Akquisitionen und Emissionsangebot* – wie in Anmerkung 22 , Subsequent Events (nachfolgende Ereignisse), detailliert besprochen, schloss Klondex am 25. Juli 2016 ein Abkommen zum Erwerb der Mine Hollister („Hollister“) und der Mine und des Mühlenkomplexes Esmeralda („Esmeralda“) sowie ein Abkommen für eine Privatplatzierung auf „Bought-Deal“-Basis.

Herr Paul Huet, Präsident und CEO, äußerte sich dazu: „Unsere Betriebs- und Finanzleistung im zweiten Quartal war außergewöhnlich. Wir produzierten eine Rekordmenge von 41.436 GEOs im Quartal und erwirtschafteten einen operativen Cashflow von über 23 Mio. USD. Unser Fortschritt auf True North lag jenseits unserer Erwartungen und wir freuen uns darauf, im dritten Quartal eine Produktionsentscheidung zu treffen.“ Herr Huet sagte weiter: „In weniger als vier Jahren hat sich Klondex von einem Junior-Explorationsunternehmen mit einem Projekt auf Fire Creeek zu einem etablierten Goldproduzenten mit mehreren Projekten und Mühlen in zwei Ländern entwickelt. Ich bin sehr stolz auf unser Team für ihre wichtigen Beiträge zu unserem Erfolg.“

Ausblick auf das gesamte Jahr 2016

Betriebe in Nevada

Wir behalten unsere anvisierten Produktionskosten und GEO-Produktion für das Jahr bei, wovon ungefähr 40 % bis 45 % auf die erste Hälfte von 2016 und 55 % bis 60 % auf die zweite Hälfte von 2016 entfallen. Die GEO-Produktion und die Erzgehalte in 2016 werden laut Erwartungen der ersten Jahreshälfte bis zur zweiten Jahreshälfte nach Abschluss der geplanten ersten Hälfte der Entwicklungs- und Strossenbau-Aktivitäten progressiv zunehmen. Die folgende Tabelle umreißt unsere Jahresprognose verglichen mit aktuellen Ergebnissen) und schließt die Gesamtkosten pro verkaufte Unze Gold ausschließlich True North ein, das im ersten Quartal 2016 nach Veröffentlichung unserer Prognose für das gesamte Jahr erworben wurde:

	Fire Creek		Midas		Total		Aktuell
	niedrig	hoch	niedrig	hoch	niedrig	hoch	Sechs Monate mit Ende 30. Juni 2016
2016 Prognose							
Produzierte Unzen Goldäquivalent ⁽¹⁾	97,000	100,000	48,000	50,000	145,000	150,000	71,592
Investitionskosten der Produktion pro verkaufte GEO ⁽¹⁾⁽²⁾	\$ 450	\$ 500	\$ 850	\$ 900	\$ 600	\$ 650	\$ 636
Gesamte Unterhaltskosten pro verkaufte Unze Gold ⁽²⁾					\$ 850	\$ 900	\$ 1,014
Gesamt Kosten pro verkaufte Unze Gold, ausschließlich True North ⁽²⁾					\$ 1,025	\$ 1,075	\$ 1,137
Kapitalausgaben für Mineralkonzessionsgebiete, Anlagen und Geräte, ausschließlich True North	\$ 34,700	\$ 36,700	\$ 20,300	\$ 23,300	\$ 55,000	\$ 60,000	\$ 28,457

⁽¹⁾ Die Unzen Goldäquivalent sind die Unzen Gold zuzüglich der Unzen Silber dividiert durch ein GEO-Verhältnis. GEO-Verhältnisse werden berechnet, indem der durchschnittlich erzielte Goldpreis pro Unze durch den durchschnittlich erzielten Silberpreis pro Unze dividiert wird, der von uns 2016 erwartet wird.

⁽²⁾ siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

True North

Wir erwarten eine Produktion von 8.000 bis 12.000 Unzen Gold in der zweiten Jahreshälfte 2016 durch eine Kombination von Tailings-Wiederaufbereitung zur Goldgewinnung und Strossenbau zu Testzwecken. Nach dem 30. Juni 2016 begannen wir mit der Wiederaufbereitung der Tailings und gossen Ende Juli unseren ersten Goldbarren.

Konsolidierte Finanzergebnisse der Betriebe

	Drei Monate mit Ende 30. Juni		Sechs Monat emit Ende 30. Juni	
	2016	2015	2016	2015
Einnahmen	\$ 48,010	\$ 41,475	\$ 83,479	\$ 79,566
Umsatzkosten				
Produktionskosten	22,575	20,684	43,922	42,337
Wertverlust und Wertminderung	6,990	7,084	12,758	14,814
Bruttogewinn	18,445	13,707	26,799	22,415
Allgemeine und administrative Ausgaben	3,237	3,023	6,589	5,798
Verlust aus Geräteverkauf	—	351	—	351
Einnahmen aus Betrieben	15,208	10,333	20,210	16,266
(Verlust) Gewinn aus sekundären Instrumenten	(664)	116	(1,835)	295
Finanzgebühren, netto	(1,280)	(2,149)	(2,581)	(4,285)
Wechselkursgewinn/(verlust), netto	132	(1,402)	(2,207)	6,262
Kosten für Unternehmensübernahmen	(344)	—	(1,027)	—
Rückstellung für gerichtliche Schlichtung	(2,250)	—	(2,250)	—
Anderes,(netto)	—	—	119	—
Gewinn vor Steuer	10,802	6,898	10,429	18,538
Einkommenssteuer	3,654	2,982	4,387	6,511
Nettogewinn	\$ 7,148	\$ 3,916	\$ 6,042	\$ 12,027
Nettogewinn pro Aktie	\$ 0.05	\$ 0.03	\$ 0.04	\$ 0.09

Im Vergleich mit dem entsprechenden Quartal des Vorjahres waren die *Einnahmen* im zweiten Quartal 2016 höher aufgrund des Verkaufs zusätzlicher 5.731 Unzen Gold zu einem um 53 USD höheren Durchschnittspreis. Dies wurde zum Teil aufgewogen durch eine Abnahme der Silberverkäufe aufgrund der niedrigeren Silbergehalte. *Die Produktionskosten* lagen im Rahmen der Erwartungen und verringerten sich pro Unze gegenüber dem vorhergehenden Quartal, da wir von der gestiegenen Abbaurate und höheren Gehalten aufgrund zusätzlicher sich in Betrieb befindlicher Strebe sowie der Fähigkeit zur Betriebsablaufplanung profitierten, die das Ergebnis der früher durchgeführten Erzerschließung ist. *Wertverlust und Wertminderung* stiegen gegenüber den Quartalen des Vorjahres aufgrund des Verkaufs der höheren GEO-Menge, aufgewogen durch geringere Beträge aus vergrößerten Ressourcenbasen. *Die Allgemein- und Verwaltungsausgaben* stiegen 2016 aufgrund höherer Mitarbeiterzahlen im Unternehmenshauptsitz und Abfindungszahlungen. *Finanzgebühren* entstanden in erster Linie durch das Golderwerbsabkommen, Finanzierungs-Leasing und den Schuldschein gemäß der True-North-Akquisition, die ebenfalls zu Anschaffungskosten führte. *Rückstellung für gerichtliche Schlichtung* von insgesamt 2,3 Mio. USD. Dafür liegen keine Vergleichszahlen aus den Quartalen des Vorjahres vor.

Liquidität und Kapitalressourcen

	Drei Monate mit Ende 30. Juni			Sechs Monat emit Ende 30. Juni		
	2016	2015	Änderung	2016	2015	Änderung
Nettobarmittel durch Betriebsaktivitäten	\$ 23,587	\$ 18,776	\$ 4,811	\$ 27,964	\$ 23,264	\$ 4,700
Nettobarmittel aufgewendet für Investitionen	(19,797)	(8,521)	(11,276)	(54,296)	(14,081)	(40,215)
Nettobarmittel durch Investitionsaktivitäten	2,074	890	1,184	3,309	632	2,677
Auswirkung der Devisen auf Barbestand	159	97	62	803	(805)	1,608
Nettozunahme (abnahme) des Barbestands	6,023	11,242	(5,219)	(22,220)	9,010	(31,230)
Barbestand zu Beginn des Zeitraums	30,854	43,256		59,097	45,488	
Barbestand am Ende des Zeitaums	\$ 36,877	\$ 54,498		\$ 36,877	\$ 54,498	

Wir erwirtschafteten einen Nettobetriebs-Cashflow von 23,6 Mio. USD und erhielten 2,1 Mio. USD aus Finanzierungen durch die Ausübung von Aktienoptionen und Optionsscheinen. Insgesamt wurden für Investitionen Barmittel in Höhe von 20 Mio. USD aufgewendet. Wir behielten unsere solide Finanzlage und besaßen zum 30. Juni 2016 liquide Mittel in Höhe

von insgesamt 54,5 Mio. USD bestehend aus 29,5 Mio. USD an Arbeitskapital und 25,0 Mio. USD an Verschuldungsfähigkeit gemäß der uns seit März 2016 zur Verfügung stehenden revolving Kreditfazilität.

Zusammenfassung der Betriebsergebnisse des zweiten Quartals und des Jahres 2016 bis dato

<u>Minenbetriebe</u>	<u>Drei Monate mit Ende 30. Juni 2016</u>			Drei Monate mit Ende 30. Juni 2015	Änderung
	<u>Fire Creek</u>	<u>Midas</u>	<u>Total</u>		
Tonnen vermahlene Erz	33,968	52,226	86,194	63,059	23,135
Durchschnittl. Goldäquivalentgehalt Fördererz (Unze/Tonne) ⁽¹⁾	0.91	0.26	0.52	0.56	(0.04)
Durchschnittl. Goldgehalt Fördererz (Unze/Tonne)	0.90	0.14	0.44	0.45	(0.01)
Durchschnittl. Silbergehalt Fördererz (Unze/Tonne)	0.69	8.99	5.72	8.00	(2.28)
Durchschnittl. Ausbringungsrate Gold (%)	93.7%	93.7%	93.7%	94.4%	(0.7%)
Durchschnittl. Ausbringungsrate Silber (%)	85.9%	85.9%	85.9%	93.6%	(7.7%)
Goldäquivalent produziert (Unzen) ⁽¹⁾	29,067	12,320	41,436	33,015	8,421
Produziertes Gold (Unzen)	28,800	7,021	35,821	26,552	9,269
Produziertes Silber (Unzen)	20,148	403,212	423,360	472,473	(49,113)
Verkaufte Gold-Äquivalente (Unzen) ⁽¹⁾	26,160	11,707	37,914	34,189	3,725
Verkauftes Gold (Unzen)	25,889	6,610	32,499	26,768	5,731
Verkauftes Silber (Unzen)	20,406	387,910	408,316	543,251	(134,935)
<u>Einnahmen und erzielte Preise</u>					
Goldeinnahmen (1.000)	\$ 32,718	\$ 8,440	\$ 41,158	\$ 32,466	\$ 8,692
Silbereinnahmen (1.000)	343	6,509	6,852	9,009	(2,157)
Gesamte Einnahmen (1.000)	\$ 33,061	\$ 14,949	\$ 48,010	\$ 41,475	\$ 6,535
Durchschnittlich erzielter Goldpreis (\$/Unze)	\$ 1,264	\$ 1,277	\$ 1,266	\$ 1,213	\$ 53
Durchschnittlich erzielter Silberpreis (\$/Unze)	\$ 16.81	\$ 16.78	\$ 16.78	\$ 16.58	\$ 0.20
<u>Non-IFRS Maßstäbe</u>					
Produktionskosten pro verkaufter GEO ⁽²⁾	\$ 417	\$ 996	\$ 595	\$ 605	\$ (10)
All-in sustaining costs pro verkaufter Unze Gold ⁽²⁾	n/a	n/a	\$ 968	\$ 599	\$ 369
Gesamtkosten pro verkaufte Unze Gold (ausschließlich True North) ⁽²⁾	n/a	n/a	\$ 1,083	\$ 1,000	\$ 83
All-in sustaining costs pro verkaufte Unze Gold (einschließlich True North) ⁽²⁾	n/a	n/a	\$ 1,261	\$ 1,000	\$ 261

⁽¹⁾ Produzierte Unzen Goldäquivalent (oder Goldäquivalentgehalte pro Tonne) sind die produzierten Unzen Gold (oder Goldgehalte) zuzüglich der produzierten Unzen Silber (oder Silbergehalte) dividiert durch ein GEO-Verhältnis. GEO-Verhältnisse werden berechnet, indem der durchschnittlich erzielte Goldpreis pro Unze durch den durchschnittlich erzielten Silberpreis pro Unze dividiert wird, der von uns im entsprechenden Zeitraum verzeichnet wurde, und stimmen mit den Verhältnissen überein, die zur Ermittlung der Investitionskosten der Produktion pro verkaufte GEO verwendet werden. Siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

⁽²⁾ dies ist eine non-IFRS Kennzahl, siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

Minenbetriebe	Sechs Monate mit Ende 30. Juni			Sechs Monate mit Ende 30. Juni 2015	Änderung
	Fire Creek	Midas	Total		
Tonnen vermahlenes Erz	66,710	93,239	159,949	120,723	39,226
Durchschnittl. Goldäquivalentgehalt Fördererz (Unze/Tonne) ⁽¹⁾	0.81	0.24	0.48	0.57	(0.09)
Durchschnittl. Goldgehalt Fördererz (Unze/Tonne)	0.80	0.13	0.41	0.47	(0.06)
Durchschnittl. Silbergehalt Fördererz (Unze/Tonne)	0.80	8.60	5.31	7.42	(2.11)
Durchschnittl. Ausbringungsrate Gold (%)	93.7%	94.9%	93.9%	94.2%	(0.3%)
Durchschnittl. Ausbringungsrate Silber (%)	87.4%	87.9%	87.8%	92.4%	(4.6%)
Goldäquivalent produziert (Unzen) ⁽¹⁾	50,628	20,910	71,592	65,230	6,362
Produziertes Gold (Unzen)	50,019	11,764	61,783	53,777	8,006
Produziertes Silber (Unzen)	46,841	699,641	746,482	826,928	(80,446)
Verkaufte Gold-Äquivalente (Unzen) ⁽¹⁾	45,152	23,896	69,103	65,581	3,522
Verkauftes Gold (Unzen)	44,434	15,029	59,463	53,903	5,560
Verkauftes Silber (Unzen)	55,251	678,339	733,590	847,808	(114,218)
Einnahmen und erzielte Preise					
Goldeinnahmen (1.000)	\$ 53,581	\$ 18,258	\$ 71,839	\$ 65,341	\$ 6,498
Silbereinnahmen (1.000)	866	10,774	11,640	14,225	(2,585)
Gesamte Einnahmen(1.000)	\$ 54,447	\$ 29,032	\$ 83,479	\$ 79,566	\$ 3,913
Durchschnittlich erzielter Goldpreis (\$/Unze)	\$ 1,206	\$ 1,215	\$ 1,208	\$ 1,212	(4)
Durchschnittlich erzielter Silberpreis (\$/Unze)	\$ 15.67	\$ 15.88	\$ 15.87	\$ 16.78	(0.91)
Non-IFRS Maßstäbe					
Produktionskosten pro verkaufter GEO ⁽²⁾	\$ 433	\$ 1,019	\$ 636	\$ 646	\$ (10)
All-in sustaining costs pro verkaufter Unze Gold ⁽²⁾	n/a	n/a	\$ 1,014	\$ 693	\$ 321
Gesamtkosten pro verkaufte Unze Gold (ausschließlich True North) ⁽²⁾	n/a	n/a	\$ 1,137	\$ 1,020	\$ 117
All-in sustaining costs pro verkaufte Unze Gold (einschließlich True North) ⁽²⁾	n/a	n/a	\$ 1,271	\$ 1,020	\$ 251

⁽¹⁾ Produzierte Unzen Goldäquivalent (oder Goldäquivalentgehalte pro Tonne) sind die produzierten Unzen Gold (oder Goldgehalte) zuzüglich der produzierten Unzen Silber (oder Silbergehalte) dividiert durch ein GEO-Verhältnis. GEO-Verhältnisse werden berechnet, indem der durchschnittlich erzielte Goldpreis pro Unze durch den durchschnittlich erzielten Silberpreis pro Unze dividiert wird, der von uns im entsprechenden Zeitraum verzeichnet wurde, und stimmen mit den Verhältnissen überein, die zur Ermittlung der Investitionskosten der Produktion pro verkaufte GEO verwendet werden. Siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

⁽²⁾ dies ist eine non-IFRS Kennzahl, siehe Abschnitt Non-IFRS Maßstäbe dieser Pressemitteilung für weitere Einzelheiten.

Als Ergebnis des gestiegenen Mühlendurchsatzes und höherer Gehalte auf Fire Creek im zweiten Quartal 2016 produzierten wird die Rekordmenge von 41.436 GEOs, was unsere konsolidierte GEO-Produktion bis dato auf 71592 GEOs erhöht. Dies entspricht ungefähr 48,5 % unserer mittleren prognostizierten Jahresproduktion. Gemäß der Betriebszielvorgabe 2016 wird erwartet, dass die GEO-Produktion und die Erzgehalte im Laufe des Jahres progressiv zunehmen, was unseren Erwartungen nach im Vergleich mit den ersten sechs Monaten des Jahres 2016 zu niedrigeren Kostenmaßnahmen in der zweiten Hälfte führen wird. Die 86.194 Tonnen an aufbereitetem Erz (Durchschnitt von 947 Tonnen pro Tag) waren ein Quartalsrekord und eine Zunahme von durchschnittlich 131 Tonnen pro Tag gegenüber dem ersten Quartal 2016, womit in der ersten Jahreshälfte die geplanten geringeren Erzgehalte untergebracht wurden. Unsere Strategie für die zweite Hälfte wird die Fortsetzung der Steigerung der durchschnittlichen täglichen Vermahlungsrate in der Midas-Mühle mit sich bringen, die eine Bemessungskapazität von 1.200 Tonnen pro Tag besitzt und uns damit das Erreichen unseres Jahresproduktionsziels ermöglichen wird.

Trotz der geplanten niedrigeren Gehalte in der ersten Hälfte des Jahres 2016 erwirtschafteten wir signifikante Barmargen auf konsolidierter Basis. Die direkten Produktionskosten pro verkaufter GEO sanken vom ersten Quartal 2016 um 90 USD (bzw. 13,1 %) auf 595 USD im zweiten Quartal 2016, was zu direkten Produktionskosten pro verkaufter GEO von 636 USD in der ersten Jahreshälfte 2016 führte. Die Produktionskosten im zweiten Quartal wurden positiv beeinflusst durch eine

Zunahme der Tonnage und höherer Gehalte aus sich zusätzlich in Betrieb befindlicher Strebe sowie der Fähigkeiten zur Betriebsablaufplanung, die das Ergebnis der früher durchgeführten Erzerschließung ist.

Projekt True North (Manitoba, Kanada)

Wir erwarten die Veröffentlichung einer aktualisierten Mineralressourcenschätzung, damit wir im dritten Quartal 2016 eine formelle Produktionsentscheidung treffen können. Wir haben die Führungsschienen im Schacht vollständig ausgetauscht und ungefähr 95 % der Grubenbahnschienen repariert (ca. 6.000 Fuß). Zusätzliche Infrastruktur schloss eine untertägige Werkstatt und ein neues Gerätelager ein, die zu 95 % fertig sind. Wir begannen mit versuchsweisem Langloch-Gangbergbauverfahren zur Reduzierung der Erzverdünnung. Wir erhielten ebenfalls anfängliche metallurgische Testergebnisse der vorliegenden Tailings, die andeuten, dass die Tailings im bestehenden Mühlen-Flow-Sheet (Arbeitsablaufdiagramm) aufbereitet werden können. Nach dem 30. Juni 2016 begannen wir mit der Wiederaufbereitung der Tailings und gossen Ende Juli unseren ersten Goldbarren.

Webcast und Telefonkonferenz

Am Mittwoch, den 10. August 2016 um 10:30 Uhr (EST) bzw. 7:30 (PST), werden eine Telefonkonferenz und ein Webcast zur Besprechung der Ergebnisse des zweiten Quartals abgehalten. Die Telefonnummern für die Telefonkonferenz sind im Folgenden angegeben.

Kanada und USA (gebührenfrei): +1 800-319-4610

Toronto: +1 416-915-3239

International: +1 604-638-5340

Die Teilnehmer sollten sich fünf bis zehn Minuten vor dem geplanten Beginn einwählen und die Teilnahme an der Klondex-Telefonkonferenz anfordern. Der Webcast wird auf der Website des Unternehmens oder über den folgenden Link verfügbar sein: <http://services.choruscall.ca/links/klondex20160810.html>.

Über Klondex Mines Ltd. (www.klondexmines.com)

Wir sind ein gut kapitalisiertes Junior-Gold- und Silberbergbauunternehmen mit dem Schwerpunkt auf Exploration, Entwicklung und Produktion einer sicheren, umweltverträglichen und kosteneffizienten Weise. Wir besitzen zwei produzierende Mineralliegenschaften zu 100 %: das Projekt Fire Creek sowie die Midas-Mine und Mühle. Beide Liegenschaften befinden sich im US-Bundesstaat Nevada. Fire Creek liegt ungefähr 100 Meilen südlich von Midas. Ferner hat Klondex vor Kurzem die Mine True North in Manitoba, Kanada, erworben.

Für weitere Informationen:

John Seaberg
Senior Vice President, Investor Relations and Corporate Development
O: 775-284-5757
M: 303-668-7991
jseaberg@klondexmines.com

In Europa:
Swiss Resource Capital AG
Jochen Staiger
info@resource-capital.ch
www.resources-capital.ch

Anmerkung hinsichtlich voraussichtlicher Informationen

Diese Pressemitteilung enthält bestimmte Informationen, die gemäß der geltenden kanadischen Wertpapiergesetze voraussichtliche Informationen bezeichnen könnten, einschließlich, aber nicht auf Informationen über die zeitliche Planung und Erfolg der Explorations- und Entwicklungsaktivitäten, den Zeitpunkt und Erfolg der Bergbaubetriebe, die Fähigkeit des Unternehmens GEOs zu produzieren und zu verkaufen, die Fähigkeit des Unternehmens die jährlichen Betriebsschätzungen zu erreichen, die Fähigkeit die täglichen Vermahlungsraten aufrechtzuerhalten, die zusätzlichen Investitionsausgaben des Unternehmens, die Absicht des Unternehmens und Fähigkeit, das vererzte Material zu verkaufen, die Ergebnisse der Wirtschaftlichkeitsstudien hinsichtlich der Mineralprojekte des Unternehmens, die Finanzlage des Unternehmens, die erfolgreiche Durchführung und die Projektentwicklung auf allen Minen und Projekten des Unternehmens und damit verbundene Genehmigungsverfahren, der Hollister-Akquisition und des Abschlusses der Privatplatzierung. Diese voraussichtlichen Informationen bringen verschiedene Risiken und Unsicherheiten mit sich, die auf aktuellen Erwartungen basieren und tatsächliche Ergebnisse könnten sich von jenen in diesen Informationen beinhaltet wesentlich unterscheiden. Diese Unsicherheiten und Risiken schließen ein, sind aber nicht darauf beschränkt, die Stärke der globalen Wirtschaft, den Goldpreis, Betriebs-, Finanzierungs- und Liquiditätsrisiken, das Ausmaß, mit dem die Mineralressourcenschätzungen die tatsächlichen Mineralressourcen reflektieren, das Ausmaß der Faktoren, die eine Minerallagerstätte wirtschaftlich machen würden, die Risiken und Gefahren in Verbindung mit Untertagebetrieben, die Risiken in Verbindung mit der Einhaltung der Umwelt- und Regierungsvorschriften und die Fähigkeit von Klondex zur Finanzierung ihrer beachtlichen Kapitalbedarfs und Betriebe. Die Risiken und Unsicherheiten der Geschäfte des Unternehmens werden in den Offenlegungsunterlagen des Unternehmens eingehender besprochen. Diese Unterlagen wurden bei den kanadischen Wertpapieraufsichtsbehörden eingereicht und finden sich unter www.sedar.com. Die Leser werden gebeten, diese Unterlagen zu lesen. Klondex übernimmt keine Verpflichtung irgendeine voraussichtliche Information zu aktualisieren oder die Gründe zu aktualisieren, warum sich die tatsächlichen Ergebnisse von diesen Informationen unterscheiden könnten, außer es wird gesetzlich vorgeschrieben.

Technische Information

Die wissenschaftliche und technische Information in dieser Pressemitteilung wurde von Brian Morris, gemäß Ni 43-101 eine qualifizierte Person, geprüft und genehmigt.

Die Ausgangssprache (in der Regel Englisch), in der der Originaltext veröffentlicht wird, ist die offizielle, autorisierte und rechtsgültige Version. Diese Übersetzung wird zur besseren Verständigung mitgeliefert. Die deutschsprachige Fassung kann gekürzt oder zusammengefasst sein. Es wird keine Verantwortung oder Haftung für den Inhalt, für die Richtigkeit, der Angemessenheit oder der Genauigkeit dieser Übersetzung übernommen. Aus Sicht des Übersetzers stellt die Meldung keine Kauf- oder Verkaufsempfehlung dar! Bitte beachten Sie die englische Originalmeldung auf www.sedar.com , www.sec.gov , www.asx.com.au/ oder auf der Firmenwebsite!

Non-IFRS Performance Measures

We have included the non-IFRS measures "Production cash costs per gold equivalent ounce sold", "All-in sustaining costs per gold ounce sold", and "All-in costs per gold ounce sold" in this press release (collectively, the "Non-IFRS Measures"). These Non-IFRS Measures are used internally to assess our operating and economic performance and to provide key performance information to management. We believe that these Non-IFRS Measures, in addition to conventional measures prepared in accordance with IFRS, provide investors with an improved ability to evaluate our performance and ability to generate cash flows required to fund our business. These Non-IFRS Measures are intended to provide additional information and should not be considered in isolation or as a substitute for measures of performance prepared in accordance with IFRS. These Non-IFRS Measures do not have any standardized meaning prescribed under IFRS, and therefore may not be comparable to or consistent with measures used by other issuers or with amounts presented in our financial statements.

Our primary business is gold production and our future development and current operations primarily focus on maximizing returns from such gold production. As a result, our Non-IFRS Measures are calculated and disclosed on a per gold ounce basis.

Production Cash Costs per Gold Equivalent Ounce Sold

Production cash costs per gold equivalent ounce sold presents our cash costs associated with the production of gold equivalent ounces and, as such, non-cash depreciation and depletion charges are excluded. Production cash costs per gold equivalent ounce sold is calculated on a per gold equivalent ounce sold basis, and includes all direct and indirect operating costs related to the physical activities of producing gold, including mining, processing, third-party refining expenses, on-site administrative and support costs, and royalties (State of Nevada net proceeds taxes are excluded). Gold equivalent ounces are computed as the number of silver ounces required to generate the revenue derived from the sale of one gold ounce, using average realized selling prices (table in thousands, except ounces sold and per ounce amounts):

	Three months ended June 30, 2016			Three months ended June 30, 2015		
	Fire Creek	Midas	Total	Fire Creek	Midas	Total
Average realized price per gold ounce sold	\$ 1,264	\$ 1,277	\$ 1,266	\$ 1,207	\$ 1,227	\$ 1,213
Average realized price per silver ounce sold	\$ 16.81	\$ 16.78	\$ 16.78	\$ 17.04	\$ 16.55	\$ 16.58
Silver ounces equivalent to revenue from one gold ounce	75.2	76.1	75.5	70.8	74.1	73.1
Silver ounces sold	20,406	387,910	408,316	33,383	509,868	543,251
GEOs from silver ounces sold	271	5,097	5,415	468	6,872	7,421
Gold ounces sold ⁽¹⁾	25,889	6,610	32,499	18,457	8,311	26,768
Gold equivalent ounces	26,160	11,707	37,914	18,925	15,183	34,189
Production costs	\$ 10,912	\$ 11,663	\$ 22,575	\$ 9,233	\$ 11,451	\$ 20,684
Production cash costs per GEO sold	\$ 417	\$ 996	\$ 595	\$ 488	\$ 754	\$ 605

	Six months ended June 30, 2016			Six months ended June 30, 2015		
	Fire Creek	Midas	Total	Fire Creek	Midas	Total
Average realized price per gold ounce sold	\$ 1,206	\$ 1,215	\$ 1,208	\$ 1,208	\$ 1,222	\$ 1,212
Average realized price per silver ounce sold	\$ 15.67	\$ 15.88	\$ 15.87	\$ 17.30	\$ 16.75	\$ 16.78
Silver ounces equivalent to revenue from one gold ounce	76.9	76.5	76.1	69.8	73.0	72.2
Silver ounces sold	55,251	678,339	733,590	44,970	802,838	847,808
GEO from silver ounces sold	718	8,867	9,640	629	10,968	11,678
Gold ounces sold ⁽¹⁾	44,434	15,029	59,463	36,540	17,363	53,903
Gold equivalent ounces	45,152	23,896	69,103	37,169	28,331	65,581
Production costs	\$ 19,569	\$ 24,353	\$ 43,922	\$ 18,192	\$ 24,145	\$ 42,337
Production cash costs per GEO sold	\$ 433	\$ 1,019	\$ 636	\$ 489	\$ 852	\$ 646

⁽¹⁾ Includes ounces sold (if any) under the Gold Supply Agreement and ounces delivered under the Gold Purchase Agreement; see Notes 7 and 9.

All-in Sustaining Costs per Gold Ounce Sold

All-in sustaining costs per gold ounce sold presents the full cost of gold production from our current operations; therefore, capital amounts related to expansion and growth projects are excluded. Certain other cash expenditures, including State of Nevada net proceeds taxes, federal tax payments, and financing costs are also excluded. Our calculation of all-in sustaining costs per gold ounce sold is consistent with the June 2013 guidance released by the World Gold Council, a non-regulatory, non-profit market development organization for the gold industry.

We calculate our all-in sustaining costs per gold ounce sold on a consolidated basis as ore from both Fire Creek and Midas is processed at Midas and because general and administrative expenses are related to our mining operations as a whole. All-in sustaining costs per gold ounce sold includes all (1) direct and indirect operating cash costs related to the physical activities of producing gold, including mining, processing, third-party refining expenses, on-site administrative and support costs, and royalties, (2) general and administrative expenses, (3) decommissioning provision accretion, and (4) sustaining capital expenditures, the total of which is reduced for revenues earned from silver sales (table in thousands, except ounces sold and per ounce amounts):

	Three months ended June 30,		Six months ended June 30,	
	2016	2015	2016	2015
Production costs	\$ 22,575	\$ 20,684	\$ 43,922	\$ 42,337
General and administrative expenses	3,237	3,023	6,589	5,798
Decommissioning provision accretion	137	91	275	187
Sustaining capital expenditures	12,363	1,249	21,162	3,284
Less: Silver revenue	(6,852)	(9,009)	(11,640)	(14,225)
All-in sustaining costs	31,460	16,038	60,308	37,381
Gold ounces sold ⁽¹⁾	32,499	26,768	59,463	53,903
All-in sustaining costs per gold ounce sold	\$ 968	\$ 599	\$ 1,014	\$ 693

⁽¹⁾ Includes ounces sold (if any) under the Gold Supply Agreement and ounces delivered under the Gold Purchase Agreement; see Notes 7 and 9.

We define sustaining capital expenditures as those costs which are required to sustain current gold ounce production levels. As such, sustaining capital expenditures exclude amounts for exploration activities, mine development, and permitting activities related to long-term growth and expansion efforts. For a reconciliation of our sustaining and non-sustaining (growth) capital expenditures see the *Investing Cash Flows* part of the *Financial Position, Liquidity, and Capital Resources* section of the MD&A.

All-in Costs per Gold Ounce Sold

All-in costs per gold ounce sold includes additional costs which reflect the varying costs of producing gold over the life-cycle of a mine or project. We calculate our all-in costs per gold ounce sold by beginning with the all-in sustaining costs total and adding non-sustaining (growth) capital expenditures and other costs not related to current operations (table in thousands, except ounces sold and per ounce amounts):

	Three months ended June 30,		Six months ended June 30,	
	2016	2015	2016	2015
All-in sustaining costs	\$ 31,460	\$ 16,038	\$ 60,308	\$ 37,381
Non-sustaining capital expenditures (excluding True North)	3,725	10,729	7,295	17,602
All-in costs (excluding True North)	35,185	26,767	67,603	54,983
Gold ounces sold ⁽¹⁾	32,499	26,768	59,463	53,903
All-in costs per gold ounce sold (excluding True North)	\$ 1,083	\$ 1,000	\$ 1,137	\$ 1,020
All-in costs (excluding True North)	35,185	26,767	67,603	54,983
Non-sustaining capital expenditures (True North)	5,812	—	7,953	—
All-in costs	40,997	26,767	75,556	54,983
Gold ounces sold ⁽¹⁾	32,499	26,768	59,463	53,903
All-in costs per gold ounce sold	\$ 1,261	\$ 1,000	\$ 1,271	\$ 1,020

⁽¹⁾ Includes ounces sold (if any) under the Gold Supply Agreement and ounces delivered under the Gold Purchase Agreement; see Notes 7 and 9.

For a reconciliation of our sustaining and non-sustaining (growth) capital expenditures see the *Investing Cash Flows* part of the *Financial Position, Liquidity, and Capital Resources* section of the MD&A.